



億仕登 2021 下半年保持增長 收入和利潤再創新高

- 2021 財政年度，億仕登收入再創新高，達 4 億 4 千萬新元，增長 22%。
- 利潤同樣也再創新高，2021 財政年度，股東應占溢利增長 68%，稅後利潤增長 74%。
- 本集團所有主要地區及行業的工業自動化業務均將持續多年增長。
- 隨著亞洲工業技術的發展，億仕登的先進技術能力及戰略架構繼續帶來良好成果。本集團的先進解決方案（包括系統和軟體）的客戶數量穩健增長。
- 本集團亦建議按每股 1.45 新分（相當於 8.35 港仙）派發末期股息。

新加坡，2022 年 2 月 25 日 – 億仕登控股有限公司（簡稱「億仕登」，連同旗下附屬公司統稱「本集團」），是一家領先的工業自動化公司，今日自願宣佈，更新截至 2021 年 12 月 31 日止六個月（即「2021 年下半年」）和全年（即「2021 財政年度」）的財務業績。

財務業績

（單位：千新元）	2021 年 下半年	2020 年 下半年	同比變幅 （%）	2021 財政年度	2020 財政年度	同比變幅 （%）
收入	222,978	194,679	+14.5	440,136	361,864	+21.6
毛利潤	62,191	54,238	+14.7	120,384	95,573	+26.0
毛利率（%）	27.9	27.9	+0 ppt	27.4	26.4	+1.0 ppt
經營開支 ^a	38,943	29,677	+31.2	72,372	56,539	+28.0
稅前利潤	26,407	15,359	+71.9	52,473	31,992	+64.0
稅後利潤	19,676	9,614	+104.7	39,064	22,496	+73.6
股東應占溢利	13,318	5,567	+139.2	25,485	15,139	+68.3
淨利潤率 ^b （%）	8.8	4.9	+3.9 ppt	8.9	6.2	+2.7 ppt

ppt 百分點

^a 經營開支包括分銷成本和行政開支

^b 淨利潤率計算的是淨利潤在總收入中所占的比例，
而不是股東應占溢利在總收入中所占的比例

長期增長戰略創造重大成果

得益於全面長期增長戰略，億仕登將繼續取得積極成果：

► 多元化收入增長

億仕登繼續構建多元化技術能力，確保應對不斷提升的客戶需求。本集團業務從元件擴展到了模組和系統，目前正提供越來越多的工業 4.0 軟體和雲解決方案。

億仕登繼續瞄準多元化增長行業，如先進醫療器械、電子和半導體製造、數位交通、航空航天、5G 和雲軟硬體、基礎設施和精密製造等，工業自動化能給這些行業帶來顛覆性的長期增長。

億仕登堅持在多元化地區運營，為本集團在亞洲大陸提供了巨大的潛在市場機遇。

► 發展技術能力支柱

於 2019 年，億仕登圍繞運動控制、軟體、精密製造、系統和清潔能源五大卓越能力支柱重新調整業務，開始進行戰略轉型。因此，在過去幾年中，本集團彙聚 400 多名工程師和一萬多名客戶的最佳專業技術，促進市場領先優勢，實現更高的增長，提升生產力。

► 提高運營效率

億仕登通過升級內部 IT 系統和鞏固公司功能提高效率，從中獲益。本集團早期在亞洲投資建立了超過 55 個辦事處，銷售覆蓋範圍廣。隨著業務的增長億仕登能夠對其銷售範圍之外的市場產生深遠影響，這些辦事處為本集團提供了堅實的規模經濟。

因此，本集團的運營成本上漲速度慢於收入增長速度，隨著億仕登不斷發展，收益也隨之提升。

► 可持續產業

億仕登早期便開始有遠見地發展可持續工業，目前在其新興清潔工業投資組合中提供一系列商業解決方案。從水電站到太陽能和儲能、清潔消毒劑技術和農業，隨著世界邁向更加可持續的工業未來，億仕登對亞洲可持續未來的投入為本集團的眾多利益相關者創造了利益。

本集團的全面戰略鞏固了億仕登長期增長的基礎，推動本集團財務業績中的收入水準與利潤水準又創新高。

下一階段的戰略增長

2019 年開始的戰略計畫給億仕登創造了豐富成果。通過建立五大卓越支柱、發展能力和升級運營，本公司收入再創新高，股東收益增長超過 250%。

2022 年，億仕登將積極開啟下一階段的戰略建設。憑藉強勁的需求勢頭和不斷增長的能力，本集團打算通過下列方式提升其戰略動力：

► 加強技術能力

除了核心工業自動化硬體業務的增長之外，億仕登客戶對大規模工業系統和軟體解決方案的需求也在持續增加。本集團近期任命鄭業基先生（「鄭先生」）為首席技術官（「CTO」），目的在於加強本集團從硬體到軟體的（「全棧」）技術能力，進一步發展本集團系統和軟體能力，滿足客戶需求。

億仕登通過擴張先進工業軟體和系統業務，獲得了全新的機會，增加的軟體和雲解決方案帶來循環收入增強業務模式，且因為先進工業業務帶來更高的利潤率，盈利能力也將逐步提高。

► 鞏固客戶關係和促進消費

隨著億仕登客戶提高自身的工業能力，億仕登有更好的機會鞏固客戶關係，促進客戶在解決方案方面的消費。如今，本集團正投資提升其銷售、市場行銷、客戶情報和客戶管理能力，抓住客戶處的巨大技術機遇。

鑒於本集團在亞洲擁有超過一萬名客戶，本集團認為這是一個非常大的投資機會。

► 增加產量，滿足強勁需求

為了回應客戶的持續需求，億仕登正打算在中華人民共和國工業園區內新建一棟大樓，提高生產能力，此次新建將使園區總建築面積增加近 39%。

本集團繼續保持強勁的有機增長勢頭，同時億仕登也繼續探索增值機會，實施並購，加速戰略增長。

財務業績

本集團的持續發展策略繼續確保穩健的財務業績。

本集團 2021 財政年度的總收入同比增長了+21.6%，達到 4 億 4 千 10 萬新元，表明本集團在中華人民共和國和東南亞的主要地區（包括香港、馬來西亞和越南）的業務需求強勁。

億仕登的清潔能源工業組也繼續取得良好進展。在億仕登的三座水電站中，有兩座已於 2021 年 9 月初竣工，預計將於 2022 年投產並帶來收入。

億仕登專注於提高生產效率及收入，助力本集團利潤再創數項新高：

- 2021 財政年度的股東應占淨利潤為 2 千 550 萬新元，增長了 68.3%，而 2020 財政年度的股東應占淨利潤為 1 千 510 萬新元；

- 2021 財政年度的毛利率同比提高 1.0%，達到 27.4%，推動毛利同比增長 26.0%，達到 1 億 2 千 40 萬新元；
- 2021 財政年度的稅前利潤同比增長 64.0%，達到 5 千 250 萬新元，而 2020 財政年度的稅前利潤為 3 千 200 萬新元；
- 2021 財政年度的淨利潤同比增長 73.6%，達到 3 千 910 萬新元，而 2020 財政年度的淨利潤為 2 千 250 萬新元。

截至 2021 年 12 月 31 日，億仕登保持健全的資產負債表，現金及等值餘額為 6 千 170 萬新元。

吸引客戶的亮點

億仕登 2021 財政年度提供的創新解決方案有半導體製造、OLED 顯示器、醫用呼吸機、智慧型機器人修復以及焊接和物流自動化方面的應用。

億仕登繼續為其先進工業系統和軟體業務爭取戰略客戶。本集團此前重點介紹了其在先進物流和農業領域提供的系統解決方案。

近期，本集團通過一個雲軟體系統，爭取到了其他客戶，該系統用於管理全球最大資料中心運營商之一的操作流程。

總裁致辭

億仕登常務董事兼總裁，張子鈞先生在回顧億仕登在 2021 年的戰略地位和業績時表示：“我們很高興 2019 年開始的戰略轉型繼續為億仕登帶來強勁的增長勢頭，並為股東創造了創紀錄的收入和利潤。

我們為員工取得的成就感到自豪。儘管全球疫情形式嚴峻，他們仍不斷提升億仕登的能力，創造出創紀錄的業績。

今天，我們很高興開啟下一階段的戰略增長，因為隨著亞洲繼續推進其工業自動化需求，我們將不斷為客戶尋求越來越多的技術發展藍圖：我們擴大產能的同時，還與世界上一些最大的工業客戶簽下激動人心的系統和軟體新業務。

我們非常感謝長期投資者對我們的成長支持，且有信心，億仕登的良好定位和多元化業務能持續的長期發長，因為我們一直致力於建設先進能力。”

——結束——

億仕登控股有限公司簡介

億仕登是整個亞洲工業自動化解決方案的領先提供商。本公司擁有一萬多家客戶和55個辦事處，橫跨亞洲主要增長市場，並擁有超過30年的創新歷史，以滿足客戶不斷增長的技術需求。

如今，億仕登的解決方案為先進的工業領域提供支持，包括半導體、工業4.0製造、醫療設備、航空航天和再生能源。億仕登的解決方案為5G、工業機器人、物聯網（IoT/IIoT）、雲和邊緣計算以及工業4.0智能製造領域的產品和製造提供動力。

億仕登成立於1986年，並於2005年在新加坡證券交易所有限公司主板上市以及2017年在香港股票聯合交易所主板上市。

預知更多資訊，請訪問 www.isdnholdings.com

由 Financial PR 代表億仕登控股有限公司發行。

媒體發佈查詢，請聯繫：

Romil Singh

電子郵件：romil@financialpr.com.sg

Shivam Saraf

電子郵件：shivam@financialpr.com.sg

電話：+65 6438 2990

億仕登控股有限公司

101 Defu Lane 10 Singapore 539222

電話：+65 6844 0288

傳真：+65 6844 0070

網址：www.isdnholdings.com