



即时发布

马可波罗海业 2026 财年首九个月营收增长 30%， 船舶租赁与船厂业务同步提升

自愿业务更新

- 第三季度营收同比增长 13%至 3,570 万新元；首九个月营收增长 30%至 1.097 亿新元
- 第三季度毛利增长 7%至 1,500 万新元；首九个月毛利增长 30%至 4,640 万新元，毛利率维持在 42%
- 船舶租赁与船厂业务在季度及首九个月均录得增长
- PKR Offshore 与西门子歌美飒签署框架协议，强化集团在离岸风电领域的长期增长动能

新加坡，2026 年 8 月 18 日——马可波罗海业（SGX:5LY，下称“马可波罗海业”或“公司”，连同其子公司统称“集团”），作为区域内享有声誉的一体化海事物流企业，欣然向股东提供截至 2026 年 6 月 30 日止第三季度（“3QFY2026”）及首九个月（“9MFY2026”）的运营表现自愿业务更新。

财务亮点

百万新元	2026 财年第三季度	2025 财年第三季度	同比增幅	2026 财年首九个月	2025 财年首九个月	同比增幅
营收	35.7	31.7	13%	109.7	84.4	30%
毛利	15.0	14.0	7%	46.4	35.6	30%
毛利率	42%	44%		42%	42%	

集团第三季度营收达到 3,570 万新元，较去年同期增长 13%。首九个月营收则大幅增长 30%，主要受船舶租赁与船厂业务的全面提升带动。



毛利方面，第三季度录得 1,500 万新元，同比增长 7%；毛利率为 42%，反映期间船厂项目组合的变化。首九个月毛利增长至 4,640 万新元，毛利率保持稳定，得益于离岸船队扩张及船厂产能提升。

分部业务表现

百万新元	2026 财年 第三季度	2025 财年 第三季度	同比增幅	2026 财年 首九个月	2025 财年 首九个月	同比增幅
船舶租赁业务	24.0	22.2	8%	68.3	54.2	26%
船舶建造与维修业务	11.7	9.5	23%	41.4	30.2	37%
总营收	35.7	31.7	13%	109.7	84.4	30%

船舶租赁

集团的船舶租赁业务在 2026 财年第三季度录得 8% 的营收增长，由 2025 财年第三季度的 2,220 万新元提升至 2,400 万新元。以首九个月计，营收同比增长 26%，从 2025 财年同期的 5,420 万新元增至 6,830 万新元。业绩改善主要归因于集团离岸船队的扩张，包括首艘调试服务运营船（CSOV）MP *Wind Archer* 的投入运营，以及三艘新增船员转运船（CTV）的部署，进一步提升了整体船队产能并带来更高的租赁收入。

在运营方面，集团于 2026 财年第三季度的平均船队利用率约为 72%，高于 2026 财年第二季度的 65% 以及 2025 财年第三季度的 71%，反映集团在离岸风电及油气市场的船舶需求持续稳健。

船厂

集团的船舶建造与维修业务在 2026 财年第三季度录得 1,170 万新元的营收，同比增长 23%，高于 2025 财年第三季度的 950 万新元。以首九个月计，营收增长 37%，从 2025 财年同期的 3,020 万新元提升至 4,140 万新元。营收增长主要归因于船舶维修项目的数量，而这一增长受到巴淡船厂于 2025 年 8 月启用第四干船坞后所带来的运营产能扩张的支持。



推进离岸风电战略

2026 年 7 月，负责集团离岸风电业务的 PKR Offshore Co., Ltd. (“PKRO”) 与全球领先的离岸风电机组制造商 Siemens Gamesa Renewable Energy (“Siemens Gamesa”) 签署框架协议，内容涵盖两艘 CSOV 的部署与租赁。该框架协议自 2029 年起生效，初始期限为两年，并附带可自 2028 年起提前启动的选项，以及为期一至三年的多年期延展选项。根据协议，相关船舶将以非排他性方式支持 Siemens Gamesa 在台湾的多个离岸风电项目；此外，双方亦将合作在韩国及日本的项目中部署 PKRO 的 CSOV 船队。

该协议为集团的 CSOV 船队建立了多年的需求管道，并进一步深化了集团与全球离岸风电行业领先企业之一的合作关系。集团的第二艘 CSOV——CSOV Plus——目前正在巴淡船厂建造，预计将于 2028 年第二季度交付；第三艘同类型船舶则仍处于规划阶段。在回顾期内，来自 MP Wind Archer 以及在北亚运营的 3 艘 CTV 的贡献推动了收入增长。

展望

离岸油气行业整体仍维持相对稳定的运营环境，支撑集团在东南亚市场对离岸支援船的持续需求。集团预计短期内租赁费率与船队利用率将保持稳健，同时亦将密切关注宏观经济风险及地缘政治发展。

在离岸风电业务方面，集团持续发掘具有长期价值的增长机遇，这些机遇由全球能源转型的持续推进以及区域内不断提升的能源安全需求所驱动。与 Siemens Gamesa 签署的框架协议，使集团的离岸风电业务的收益能见度大幅延伸至现有船队规模之外。



船舶租赁

集团的船队扩张计划持续按进度推进。两艘新增的系泊拖曳供应船（AHTS）预计将在 2026 财年交付并投入运营，进一步强化集团的船队产能与区域市场布局。

在离岸风电方面，CSOV Plus 正在集团的巴淡船厂建造，预计于 2028 年第二季度交付；第三艘 CSOV 仍处于规划阶段。上述船舶将共同组成船队，以满足集团在 Siemens Gamesa 框架协议下所锁定的多年期需求。集团亦持续推进船队更新计划，以现代化其离岸支援船（OSV）船队并逐步替换老旧船舶。

船厂

第四干船坞的投产为集团新增了可观的维修产能，并预计将持续支撑未来的营收增长。在船舶建造方面，海洋科研船项目的执行进度按计划推进。集团亦持续收到来自多类专业新造船的询价，包括离岸支援船、布缆船、挖泥船及其他海事基础设施相关船型。

拟议反向收购

集团亦持续推进其于 2026 年 5 月 15 日宣布的拟议反向收购交易。根据该交易，上市于新交所 Catalist 板块的 Fuji Offset Plates Manufacturing Ltd 将以最高 1.39 亿新元的对价，收购 Marco Polo Shipyard Pte Ltd 与 MP Marine Pte Ltd 的全部已发行股本。该交易将为集团的船厂业务建立一个独立且单独上市的平台，而 马可波罗海业将继续作为其控股股东。

拟议交易仍须满足若干条件，包括但不限于签署最终协议、取得必要的监管及股东批准，以及满足相关的先决条件。随着交易进展，集团将依据其信息披露义务向股东提供最新情况。

马可波罗海业执行董事兼首席执行官 李云峰先生表示：



“2026 财年第三季度是我们又一个稳健执行的季度，两大业务板块均为增长作出贡献，集团首九个月的营收同比增长 30%。离岸船队的扩张以及第四干船坞带来的新增产能，均如预期发挥效益。

我们在 7 月与 Siemens Gamesa 签署的框架协议，是对集团船舶品质与运营能力的重要认可，也为我们的 CSOV 船队在未来交付前建立了多年期的需求管道。随着 CSOV Plus 正在建造、第三艘 CSOV 处于规划阶段，我们正着手打造亚洲离岸风电市场所需的船队。我们对 2026 财年余下时间及更长期的前景保持谨慎乐观。”

#文终#

关于马可波罗海业

马可波罗海业自 2007 年在新交所主板上市以来，一直是一家享有良好声誉的区域综合海事物流公司，主要从事航运与船厂业务。

集团的航运业务涵盖离岸支援船（OSV）的租赁，用于部署于区域海域，包括泰国湾、马来西亚、印尼及台湾；同时也向客户租赁拖船与驳船，尤其是从事采矿、商品贸易、建筑及基础设施行业的客户。

在租赁业务方面，集团已将业务从传统油气行业拓展至离岸风电项目的支援服务。亚洲蓬勃发展的离岸风电产业仍处于早期阶段，正处于基础结构安装期，这为集团带来巨大机遇，其船队能够支持相关项目的建设与发展。

集团的船厂业务涵盖船舶建造，以及通过位于印尼巴淡的船厂提供船舶维护、维修、舾装及改装服务。该现代化船厂占地约 34 公顷，拥有约 650 米的海岸线，并设有四座干船坞，显著提升集团的技术能力与服务范围，使其能够承接中型及高复杂度船舶的项目。

如需更多信息，请访问集团企业网站：www.marcopolomarine.com.sg

**投资者关系联络人:**

Emily Choo

E: emily@gem-comm.com

M: +65 9734 6565

前瞻性声明的警示性说明

本新闻稿包含若干前瞻性声明，这些声明涉及风险和不确定性。由于多种风险、未知因素及假设的影响，集团的实际未来表现、结果及发展可能与这些前瞻性声明所表达或暗示的内容存在重大差异。此类因素的代表性示例包括（但不限于）：行业及整体经济状况、利率趋势、资本成本及资本可得性、来自其他公司的竞争、客户需求变化、客户及合作伙伴状况、运营费用变化（包括员工薪资、福利及培训成本）、政府及公共政策变化，以及能否持续获得支持集团未来业务所需规模及条件的融资。

集团不承担公开更新任何前瞻性声明的义务，无论该更新因新信息、未来事件或其他原因而产生。