

Información Financiera Trimestral

[105000]	Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000]	Información general sobre estados financieros	24
[210000]	Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	25
[310000]	Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	27
[410000]	Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos	28
[520000]	Estado de flujos de efectivo, método indirecto	30
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	32
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior.....	35
[700000]	Datos informativos del Estado de situación financiera	38
[700002]	Datos informativos del estado de resultados	39
[700003]	Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	40
[800100]	Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable	41
[800200]	Notas - Análisis de ingresos y gastos.....	45
[800500]	Notas - Lista de notas	46
[800600]	Notas - Lista de políticas contables	75
[813000]	Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	101

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]



TOTAL PLAY ANUNCIA INCREMENTO DE 53% EN EBITDA, A Ps.2,469 MILLONES EN EL CUARTO TRIMESTRE DE 2020

**—Los ingresos crecen 33%, a Ps.5,675 millones en 4T20,
impulsados por un incremento de 57% en los ingresos del segmento residencial—**

**—RGUs de Totalplay Residencial aumentan 65%, a 6'458,724, ante la preferencia de un número creciente de
usuarios por los servicios de triple play de clase mundial de la compañía—**

**—Firme expansión geográfica de Totalplay Residencial;
el número de casas pasadas se incrementa 18%, a 10.5 millones—**

Ciudad de México, 25 de febrero de 2021— CIBANCO, S.A, Institución de Banca Múltiple, como Fiduciario del Fideicomiso CIB/3370, da a conocer que Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. ("Total Play") proveedor líder de servicios de triple play en México, anunció hoy resultados financieros del cuarto trimestre de 2020 y del año 2020.

Resultados del cuarto trimestre

“Durante el periodo, fue sobresaliente el crecimiento en el número de usuarios de Totalplay Residencial, gracias a nuestros servicios superiores de triple play, que constituyen la propuesta tecnológica más avanzada, con acceso al Internet más confiable y con la mayor velocidad, lo que permite brindar conectividad de clase mundial y la experiencia de entretenimiento más innovadora a miles de familias,” comentó Eduardo Kuri, Director General de Total Play. “La firme demanda por nuestros servicios, impulsó de manera notable los ingresos de la compañía, lo que en conjunto con sólidas eficiencias en la operación, generó un incremento sobresaliente en EBITDA y en la utilidad operativa.”

Los ingresos del periodo sumaron Ps.5,675 millones, 33% por arriba de Ps.4,272 millones del mismo trimestre del año anterior. Los costos y gastos totales fueron de Ps.3,206 millones, en comparación con Ps.2,656 millones del año previo.

Como resultado, el EBITDA de Total Play creció 53%, a Ps.2,469 millones, a partir de Ps.1,616 millones hace un año; el margen EBITDA del trimestre fue 44%, seis puntos porcentuales superior a 38% hace un año. La compañía registró utilidad de operación de Ps.651 millones, en comparación con utilidad operativa de Ps.299 millones hace un año.

La utilidad neta de Total Play fue de Ps.307 millones, a partir de utilidad Ps.129 millones en igual periodo de 2019.

	4T 2019	4T 2020	Cambio	
			Ps.	%
Ingresos por servicios	\$4,272	\$5,675	\$1,403	33%
EBITDA	\$1,616	\$2,469	\$853	53%
Resultado de operación	\$299	\$651	\$352	----
Resultado neto	\$129	\$307	\$178	----

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. fue constituida legalmente el 10 de mayo de 1989 de conformidad con las leyes mexicanas. La Compañía es subsidiaria directa de Corporación RBS, S.A. de C.V al 99% (tenedora del último nivel de consolidación). La Compañía y sus subsidiarias se dedican principalmente a: (i) instalar, operar y explotar redes públicas de telecomunicaciones y/o enlaces transfronterizos, a ser concesionadas en su caso, por la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT); (ii) la compra-venta, distribución, instalación, arrendamiento y explotación en general de aparatos de telecomunicaciones; (iii) la explotación de la concesión o concesiones, autorizaciones o permisos que al respecto conceda la SCT; (iv) la prestación de servicios de televisión y/o audio restringidos, acceso a internet y telefonía fija; (v) el arrendamiento de enlaces dedicados a clientes corporativos; y (v) la provisión de servicios de larga distancia local e internacional.

Total Play inició operaciones en el año 2011, aprovechando la infraestructura de Iusacell (en su momento la empresa más grande de telefonía celular en México) para ofrecer los servicios fijos de Internet, TV paga y telefonía. En 2014, tras la venta de Iusacell a AT&T, se escindieron las operaciones de Total Play.

Las oficinas principales de la Compañía se encuentran ubicadas en Avenida San Jerónimo número 252, Colonia La Otra Banda, Código Postal 04510, Alcaldía de Álvaro Obregón, Ciudad de México.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Total Play, que brinda servicios tecnológicamente avanzados en el mercado de triple play en México, gracias a que es la única compañía con red de fibra óptica directa al hogar, impulsará su oferta de servicios tecnológicamente avanzados en el mercado residencial. A través de su negocio empresarial, Totalplay seguirá atendiendo a instituciones de gobierno y corporativos con múltiples servicios de telecomunicaciones de clase mundial.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

A continuación, se establecen ciertos riesgos asociados con Total Play.

- El sector de telecomunicaciones se caracteriza por un rápido cambio tecnológico, que pudiera hacer que los productos y servicios de Total Play sean menos competitivos u obsoletos.
- Total Play opera en un ambiente altamente competitivo y experimenta una importante presión en las tarifas.
- Retrasos significativos en la implementación y la disponibilidad de nuevas tecnologías podrían afectar el negocio de Total Play.
- Total Play ha incurrido en pérdidas en los últimos años.
- Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.
- Si Total Play no mantiene, actualiza y opera eficientemente los sistemas de contabilidad, facturación, servicio al cliente y administración, podrá verse impedida para mantener y mejorar sus eficiencias operativas.
- La red de Total Play está sujeta a acontecimientos dañinos, podría fallar o dejar de funcionar, lo cual podría dar como resultado una pérdida de Clientes.
- Total Play podría ser objeto de una requisa.
- Total Play está sujeta a las facultades de supervisión y verificación del Instituto Federal de Telecomunicaciones.
- Total Play podría enfrentar condiciones desfavorables con respecto a sus concesiones.
- Total Play podría sufrir más desconexiones de las que puede reponer.
- La regulación gubernamental de la industria en que opera Total Play o las reformas al régimen legal de dicha industria, podrían afectar en forma adversa su capacidad para ofrecer o ampliar sus líneas de productos e incrementar sus ingresos.
- Total Play se verá afectada en forma adversa si no logra obtener la prórroga de sus concesiones actuales o si el gobierno revoca dichas concesiones.
- Total Play depende de varios terceros para el suministro de los equipos y servicios necesarios para prestar sus servicios.
- Total Play depende en buena medida del acceso a la infraestructura para utilizar los postes propiedad de la Comisión Federal de Electricidad, la cual es una empresa productiva del estado mexicano.

A continuación, se establecen ciertos riesgos asociados con México.

- Las condiciones económicas, políticas y sociales pueden afectar adversamente nuestro negocio.
- El gobierno mexicano ha ejercido, y continúa ejerciendo, influencia significativa sobre la economía mexicana. Los cambios en las políticas gubernamentales mexicanas podrían afectar negativamente los resultados de las operaciones del Fideicomiso y su situación financiera.

- Los activos de Total Play y Total Box están ubicados en México y, por lo tanto, están sujetos a las disposiciones de la Ley Nacional de Extinción de Dominio.
- Bajo la legislación mexicana, los activos de Total Play y Total Box pueden ser expropiados.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]



TOTAL PLAY ANUNCIA INCREMENTO DE 53% EN EBITDA, A Ps.2,469 MILLONES EN EL CUARTO TRIMESTRE DE 2020

**—Los ingresos crecen 33%, a Ps.5,675 millones en 4T20,
impulsados por un incremento de 57% en los ingresos del segmento residencial—**

**—RGUs de Totalplay Residencial aumentan 65%, a 6'458,724, ante la preferencia de un número creciente de
usuarios por los servicios de triple play de clase mundial de la compañía—**

**—Firme expansión geográfica de Totalplay Residencial;
el número de casas pasadas se incrementa 18%, a 10.5 millones—**

Ciudad de México, 25 de febrero de 2021— CIBANCO, S.A, Institución de Banca Múltiple, como Fiduciario del Fideicomiso CIB/3370, da a conocer que Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. ("Total Play") proveedor líder de servicios de triple play en México, anunció hoy resultados financieros del cuarto trimestre de 2020 y del año 2020.

Resultados del cuarto trimestre

“Durante el periodo, fue sobresaliente el crecimiento en el número de usuarios de Totalplay Residencial, gracias a nuestros servicios superiores de triple play, que constituyen la propuesta tecnológica más avanzada, con acceso al Internet más confiable y con la mayor velocidad, lo que permite brindar conectividad de clase mundial y la experiencia de entretenimiento más innovadora a miles de familias,” comentó Eduardo Kuri, Director General de Total Play. “La firme demanda por nuestros servicios, impulsó de manera notable los ingresos de la compañía, lo que en conjunto con sólidas eficiencias en la operación, generó un incremento sobresaliente en EBITDA y en la utilidad operativa.”

Los ingresos del periodo sumaron Ps.5,675 millones, 33% por arriba de Ps.4,272 millones del mismo trimestre del año anterior. Los costos y gastos totales fueron de Ps.3,206 millones, en comparación con Ps.2,656 millones del año previo.

Como resultado, el EBITDA de Total Play creció 53%, a Ps.2,469 millones, a partir de Ps.1,616 millones hace un año; el margen EBITDA del trimestre fue 44%, seis puntos porcentuales superior a 38% hace un año. La compañía registró utilidad de operación de Ps.651 millones, en comparación con utilidad operativa de Ps.299 millones hace un año.

La utilidad neta de Total Play fue de Ps.307 millones, a partir de utilidad Ps.129 millones en igual periodo de 2019.

	4T 2019	4T 2020	Cambio	
			Ps.	%
Ingresos por servicios	\$4,272	\$5,675	\$1,403	33%
EBITDA	\$1,616	\$2,469	\$853	53%
Resultado de operación	\$299	\$651	\$352	----
Resultado neto	\$129	\$307	\$178	----

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

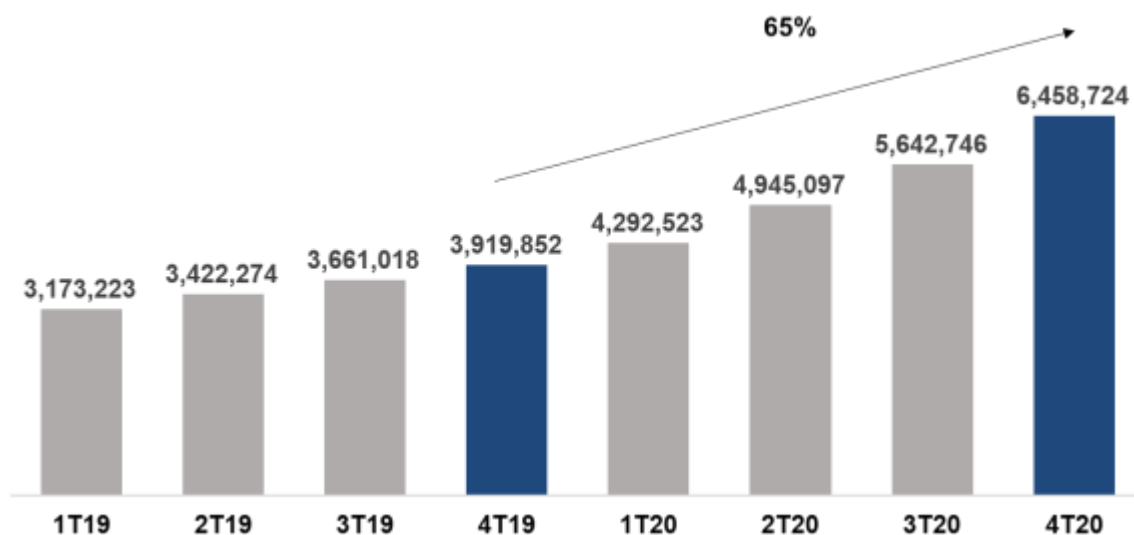
Ingresos por servicios

Los ingresos de la compañía crecieron 33%, como resultado de incremento de 57% en las ventas del segmento residencial, parcialmente compensado por reducción de 6% en los ingresos del negocio empresarial.

El crecimiento en ingresos de Totalplay Residencial a Ps.4,149 millones, en comparación con Ps.2,644 millones del año previo, resulta de un aumento de 65% en el número de suscriptores de servicios de la compañía, a 2'444,458.

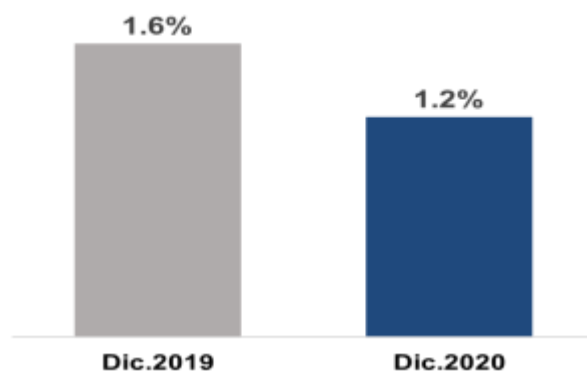
Las unidades generadoras de ingreso —RGUs por sus siglas en inglés— crecieron 65%, a 6'458,724 al cierre del trimestre, en comparación con 3'919,852 del año previo. El número de RGUs de Internet creció 65%, a 2'444,458, el de telefonía 73%, a 2'372,314 y el de televisión se incrementó 54%, a 1'641,952.

RGUs



El dinamismo de Total Play Residencial refleja la preferencia de miles de usuarios por la sólida oferta de servicios de internet con velocidad de hasta 500 Mbps, contenidos sobre aplicaciones y atributos de TV lineal que optimizan la experiencia de entretenimiento del cliente, así como soluciones de telefonía con cobertura mundial desde la aplicación móvil. En este contexto, la tasa de desconexión fue de 1.2% al final del trimestre en comparación con 1.6% hace un año, y el ingreso promedio por suscriptor —ARPU, por sus siglas en inglés— de los últimos doce meses fue Ps.613 —nivel sobresaliente en el mercado— a partir de Ps.607 del año previo.

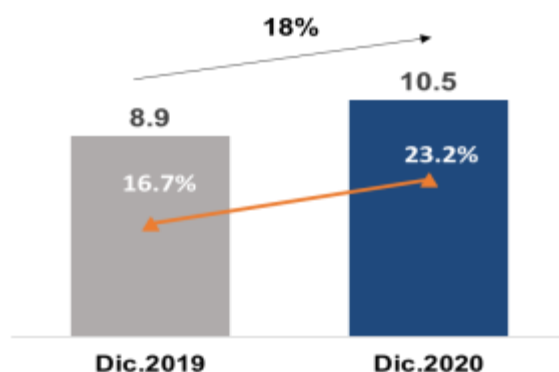
Tasa de desconexión



Ante la notable demanda por los servicios de Total Play, la compañía realiza inversiones para incrementar la cobertura geográfica y ampliar aún más la base de suscriptores. El número de casas pasadas en el territorio nacional creció 18%, a 10.5 millones al cierre del trimestre —a través de 99,678 kilómetros de fibra óptica— a partir de 8.9 millones hace un año.

La penetración —proporción de casas pasadas por Total Play que cuentan con servicios de telecomunicaciones de la compañía— continuó su sólido crecimiento y alcanzó 23.2% al final del trimestre, más de 6 puntos porcentuales por arriba de 16.7% hace un año.

Casas pasadas (millones) y penetración



La reducción en ingresos del segmento empresarial a Ps.1,526 millones, a partir de Ps.1,628 millones del año previo, es resultado del registro de importantes ingresos, hace un año, relacionados con el proyecto del C5 —servicio de video monitoreo, aplicaciones informáticas y telefonía enfocado en seguridad y atención a la comunidad— en Ciudad de México.

La demanda por los servicios de internet de alta capacidad, de video vigilancia y soluciones en la nube y de gestión de la compañía es sólida y creciente, por parte de un gran número de las empresas más importantes de México y de entidades públicas. El total de servicios acometidos de clientes del segmento empresarial creció 16% a 103,927 al cierre del trimestre, en comparación con 89,763 del año previo.

Costos y gastos

Los costos y gastos totales crecieron 21%, como resultado de incremento de 5% en costos por servicios y aumento de 34% en gastos generales. El incremento en costos, a Ps.1,322 millones, a partir de Ps.1,254 millones del año anterior, resulta principalmente de compra de contenidos que permiten ofrecer opciones de entretenimiento superiores, adquisición de equipo de telecomunicaciones para clientes empresariales, comisiones, licencias y adquisición de enlaces de conexión para el óptimo funcionamiento de la red, en el contexto de crecimiento en la cobertura geográfica de la compañía.

El incremento en gastos, a Ps.1,884 millones, a partir de Ps.1,402 millones, refleja mayores gastos de personal, de publicidad y promoción y mantenimiento, para generar óptimos servicios, en el marco de operaciones crecientes en Total Play.

EBITDA y resultado neto

El EBITDA de Total Play fue de Ps.2,469 millones en comparación con Ps.1,616 millones del año previo. La compañía registró utilidad de operación de Ps.651 millones, a partir de utilidad de operación de Ps.299 millones en el cuarto trimestre de 2019.

Las principales variaciones debajo de EBITDA fueron las siguientes:

Aumento de Ps.134 millones en depreciación y amortización, como resultado de inversiones en cobertura de la red de fibra óptica, como parte de la estrategia de crecimiento de la compañía.

Incremento de Ps.389 millones en costo de adquisición de suscriptores, derivado del firme crecimiento de usuarios, que requieren un mayor número de equipos de telecomunicaciones.

Aumento de Ps.402 millones en intereses a cargo, derivado principalmente, de incremento en la deuda financiera de largo plazo.

Total Play registró utilidad neta de Ps.307 millones, a partir de utilidad de Ps.129 millones hace un año.

Balance

Al 31 de diciembre de 2020, la deuda con costo por préstamos de la compañía fue de Ps. 26,312 millones, en comparación con Ps.15,122 millones del año previo. El saldo de efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del trimestre sumó Ps.1,787 millones, a partir de Ps.227 millones hace un año; como resultado, la deuda neta fue de Ps.24,525 millones, en comparación con Ps.14,895 millones del año anterior.

El pasivo por arrendamiento financiero fue de Ps.4,429 millones, en comparación con Ps.4,388 millones del año previo.

El crecimiento del saldo de deuda, se relaciona con la exitosa colocación de Notas Senior por US\$575 millones en mercados internacionales en el periodo.

Colocación de Notas Senior por US\$575 millones

En el mes de noviembre, se dio a conocer que Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. colocó con éxito US\$575 millones de Notas Senior con tasa de interés anual de 7.5% y vencimiento en 2025, en mercados internacionales.

Las Notas —que recibieron calificación de B2 por parte de Moody's y de BB- por parte de Fitch— se utilizan para incrementar la cobertura geográfica de la compañía en el territorio nacional, así como para refinanciar pasivos, con el fin de disminuir el costo de la deuda y mejorar su perfil de vencimientos.

Flujo de efectivo

Durante 2020 Total Play generó flujo de efectivo por actividades de operación de Ps.8,498 millones, así como flujo por actividades de financiamiento de Ps.7,211 millones en el marco de la colocación de Notas Senior por US\$575 millones.

Dichos montos fueron parcialmente compensados por inversiones por Ps.14,201 millones, que se dirigieron, en gran medida, a la expansión geográfica de la red de fibra óptica en el territorio nacional, así como a compra de equipos de telecomunicaciones para conectar a un número creciente de usuarios a los servicios de triple play de la compañía. Como resultado el aumento de efectivo de la compañía en el año fue de Ps.1,560 millones.

Gobierno corporativo

En el mes de enero, Total Play anunció el nombramiento de nuevos miembros en su Consejo de Administración, para reafirmar su compromiso con las mejores prácticas de gobierno corporativo, y con estrategias y procedimientos que derivan en la óptima gestión del negocio.

Los nuevos consejeros independientes designados son: Sergio Gutiérrez Muguerza, Director General de Grupo Deacero, S.A.P.I. de C.V.; Marcelino Gómez Velasco y Sanromán, Presidente de Centro Netec, S.A. de C.V.; Ignacio Cobián Villegas, Fundador y Consejero Delegado de Timbermart, S.A. de C.V.; y Gonzalo Brockmann García, Presidente de Hostales de América.

Los consejeros relacionados son: Ricardo B. Salinas Pliego, Presidente del Consejo de Administración de Total Play desde 2003; Pedro Padilla Longoria, miembro del Consejo de Administración de Total Play desde 2003; y Jorge Mendoza Garza, miembro del Consejo de Administración de Total Play desde 2010. A ellos se suman los nuevos consejeros, María Laura Medina de Salinas, miembro del Consejo de Administración de Design Week México; y Benjamín Salinas Sada, quien se ha desempeñado como miembro suplente del Consejo de Administración de Total Play desde 2010.

Resultados de doce meses

Los ingresos del año 2020 sumaron Ps.19,557 millones, 37% por arriba de Ps.14,267 millones del año previo, en el marco de dinámico crecimiento de ingresos residenciales y empresariales.

Los costos y gastos totales crecieron 39%, a Ps.12,216 millones, a partir de Ps.8,787 millones. Dicho crecimiento es resultado de incremento de 43% en costos por servicios — derivado principalmente de compra de contenidos que permiten ofrecer opciones de entretenimiento superiores, y adquisición de equipo de telecomunicaciones para clientes empresariales, comisiones, licencias y adquisición de enlaces de conexión para el óptimo funcionamiento de la red —en el contexto de crecimiento de la cobertura geográfica de la compañía— así como incremento de 36% en gastos generales, derivado de mayores gastos de personal, de publicidad y promoción, así como mantenimiento, para consolidar el óptimo servicio en el marco de operaciones crecientes de la compañía.

Total Play reportó EBITDA de Ps.7,341 millones, 34% por arriba de Ps.5,480 millones del año previo. La utilidad de operación fue de Ps.908 millones, a partir de Ps.1,080 millones en 2019.

La compañía registró pérdida neta de Ps.660 millones, en comparación con utilidad de Ps.663 millones el año previo.

	2019	2020	Cambio	
			Ps.	%
Ingresos por servicios	\$14,267	\$19,557	\$5,290	37%
EBITDA	\$5,480	\$7,341	\$1,861	34%
Resultado de operación	\$1,080	\$908	\$(172)	-16%
Resultado neto	\$663	\$(660)	\$(1,323)	----

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

Perfil de Total Play

Total Play es un proveedor líder de Triple Play en México que, gracias a la más amplia red de fibra óptica directa al hogar en el país, ofrece entretenimiento y servicios tecnológicamente avanzados con la mayor calidad y velocidad en el mercado. Para conocer las novedades y últimas noticias acerca de Total Play, visita: www.totalplay.com.mx

Total Play es una empresa de Grupo Salinas (www.gruposalinas.com) conjunto de empresas dinámicas, con fuerte crecimiento y tecnológicamente avanzadas, enfocadas en crear valor para el inversionista, contribuir a la construcción de la clase media en las comunidades en que opera, y mejorar a la sociedad a través de la excelencia. Creado por el empresario Ricardo B. Salinas (www.ricardosalinas.com), Grupo Salinas provee un foro para el intercambio de ideas y mejores prácticas administrativas entre los distintos equipos de dirección de las empresas que lo conforman. Cada una de las compañías de Grupo Salinas opera en forma independiente, con su propia administración, consejo y accionistas. Grupo Salinas no tiene

participaciones en acciones. Las compañías que lo componen comparten una visión común, valores y estrategias para lograr un rápido crecimiento, resultados superiores y un desempeño de clase mundial.

Con excepción de la información histórica, los asuntos discutidos en este comunicado son conceptos sobre el futuro que involucran riesgos e incertidumbre que pueden ocasionar que los resultados actuales difieran sustancialmente de los proyectados. Otros riesgos que pueden afectar a Total Play y sus subsidiarias se presentan en documentos enviados a autoridades de valores.

Relación con Inversionistas:

Bruno Rangel
+ 52 (55) 1720 9167
jrangelk@totalplay.com.mx

Rolando Villarreal
+ 52 (55) 1720 9167
rvillarreal@totalplay.com.mx

Samantha Pescador
+52 (55) 3032 3639
samantha.pescador@totalplay.com.mx

Relación con Prensa:

Luciano Pascoe
Tel. +52 (55) 1720 1313 ext. 36553
lpascoe@gruposalinas.com.mx

TOTALPLAY TELECOMUNICACIONES, S.A. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS DE RESULTADOS TRIMESTRALES CONSOLIDADOS

(Cifras expresadas en millones de pesos)

	4T 19		4T 20		Cambio	
	\$	%	\$	%	\$	%
Ingresos por servicios	4,272	100%	5,675	100%	1,408	33%
Costo de servicios	(1,254)	(29%)	(1,322)	(23%)	(68)	(5%)
Utilidad Bruta	3,018	71%	4,353	77%	1,335	44%
Gastos generales	(1,402)	(33%)	(1,884)	(33%)	(482)	(34%)
EBITDA	1,616	38%	2,469	44%	853	53%
Depreciación y amortización	(529)	(12%)	(663)	(12%)	(134)	(25%)
Costo de adquisición de suscriptores	(767)	(18%)	(1,156)	(20%)	(389)	(51%)
Otros ingresos (gastos) - Neto	(21)	(0%)	1	0%	22	105%
Utilidad (pérdida) de operación	299	7%	651	11%	352	118%
Costo financiero:						
Intereses devengados a favor	15	0%	14	0%	(1)	(7%)
Intereses devengados a cargo	(136)	(3%)	(538)	(9%)	(402)	(296%)
Otros (gastos) ingresos financieros - Neto	(8)	(0%)	(72)	(1%)	(64)	800%
(Pérdida) ganancia en cambios - Neta	36	1%	262	5%	226	(628%)
Utilidad (pérdida) antes de provisión para impuesto a la utilidad	206	5%	317	6%	111	54%
Provisión de impuestos a la utilidad	(77)	(2%)	(10)	(0%)	67	87%
Utilidad (pérdida) neta del periodo	129	3%	307	5%	178	138%

TOTALPLAY TELECOMUNICACIONES, S.A. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS DE RESULTADOS ACUMULADOS CONSOLIDADOS

(Cifras expresadas en millones de pesos)

	Acumulado		Acumulado		Cambio	
	12M19		12M20			
	\$	%	\$	%	\$	%
Ingresos por servicios	14,267	100%	19,557	100%	5,290	37%
Costo de servicios	(3,506)	(25%)	(5,031)	(26%)	(1,525)	(43%)
Utilidad Bruta	10,761	75%	14,526	74%	3,765	35%
Gastos generales	(5,281)	(37%)	(7,185)	(37%)	(1,904)	(36%)
EBITDA	5,480	38%	7,341	38%	1,861	34%
Depreciación y amortización	(1,774)	(12%)	(2,458)	(13%)	(684)	(39%)
Costo de adquisición de suscriptores	(2,605)	(18%)	(3,982)	(20%)	(1,377)	(53%)
Otros ingresos (gastos) - Neto	(21)	(0%)	7	0%	28	133%
Utilidad de operación	1,080	8%	908	5%	(172)	(16%)
Costo financiero:						
Intereses devengados a favor	56	0%	45	0%	(11)	(20%)
Intereses devengados a cargo	(421)	(3%)	(1,441)	(7%)	(1,020)	(242%)
Otros gastos financieros	(54)	(0%)	(135)	(1%)	(81)	(150%)
Ganancia (pérdida) en cambios - neta	100	1%	(6)	(0%)	(106)	(106%)
Utilidad (pérdida) antes de provisión para impuesto a la utilidad	761	5%	(629)	(3%)	(1,390)	(183%)
Provisión de impuestos a la utilidad	(98)	(1%)	(31)	(0%)	67	(68%)
Utilidad (pérdida) neta del periodo	663	5%	(660)	(3%)	(1,323)	(200%)

TOTALPLAY TELECOMUNICACIONES, S.A. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS

BALANCES GENERALES CONSOLIDADOS

(Cifras expresadas en millones de pesos)

	Al 31 de diciembre de				Cambio	
	2019		2020			
	\$	%	\$	%	\$	%
Activo						
ACTIVO CIRCULANTE						
Efectivo y equivalentes de efectivo	227	1%	1,787	4%	1,560	----
Clientes - Neto	2,156	6%	2,376	5%	220	10%
Otras cuentas e impuestos por cobrar	2,110	6%	3,385	7%	1,275	60%
Otros activos financieros	949	3%	1,272	3%	323	34%
Inventarios	1,260	4%	1,621	3%	361	29%
Pagos anticipados	143	0%	407	1%	264	----
Total activo circulante	6,845	20%	10,848	22%	4,003	58%
ACTIVO NO CIRCULANTE						
Propiedad, planta y equipo - Neto	22,605	66%	32,756	67%	10,151	45%
Derechos de uso por arrendamiento	3,620	11%	4,142	8%	522	14%
Otros activos no circulantes	1,388	4%	1,380	3%	(8)	(1%)
Total de activo no circulante	27,613	80%	38,278	78%	10,665	39%
Total de activo	34,458	100%	49,126	100%	14,668	43%
Pasivo y Capital Contable						
PASIVO A CORTO PLAZO						
Deuda financiera a corto plazo	1,396	4%	562	1%	(834)	(60%)
Proveedores	4,512	13%	8,336	17%	3,824	85%
Otras cuentas e impuestos por pagar	1,320	4%	1,651	3%	331	25%
Instrumentos financieros derivados	-	0%	214	0%	214	----
Pasivo por arrendamiento	1,453	4%	1,681	3%	228	16%
Total de pasivo a corto plazo	8,681	25%	12,444	25%	3,763	43%
PASIVO A LARGO PLAZO						
Deuda financiera a largo plazo	13,726	40%	25,750	52%	12,024	88%
Proveedores	75	0%	14	0%	(61)	(81%)
Otras cuentas por pagar	313	1%	104	0%	(209)	(67%)
Pasivo por arrendamiento	2,935	9%	2,748	6%	(187)	(6%)
Total de pasivo a largo plazo	17,049	49%	28,616	58%	11,567	68%
Total de pasivo	25,730	75%	41,060	84%	15,330	60%
CAPITAL CONTABLE						
	8,728	25%	8,066	16%	(662)	(8%)
Total pasivo y capital contable	34,458	100%	49,126	100%	14,668	43%

TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
ESTADOS DE FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO
(Cifras expresadas en millones de pesos)

	Años terminados el 31 de diciembre de	
	2019	2020
<u>Actividades de operación:</u>		
Utilidad (pérdida) antes de provisión para impuesto sobre la renta	761	(629)
Partidas que no requieren la utilización de recursos:		
Depreciación y amortización	1,774	2,458
Costo de adquisición de suscriptores	2,605	3,982
Beneficios a los empleados	15	11
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:		
Intereses devengados a favor	(55)	(45)
Intereses devengados a cargo	420	1,441
	<u>5,520</u>	<u>7,218</u>
Recursos (utilizados en) generados por actividades de operación:		
Clientes	(1,084)	(220)
Otras cuentas por cobrar	(40)	(2)
Partes relacionadas, neto	(97)	54
Impuestos por recuperar	(804)	(1,339)
Inventarios	(306)	(361)
Pagos anticipados	94	(264)
Proveedores	(1,011)	3,106
Otras cuentas por pagar	285	304
Impuestos a la utilidad pagados	<u>(29)</u>	<u>2</u>
Flujos generados por actividades de operación	<u>2,528</u>	<u>8,498</u>
<u>Actividades de inversión:</u>		
Compra de propiedad, planta y equipo	(7,896)	(14,201)
Otros activos	(98)	7
Intereses cobrados	<u>55</u>	<u>45</u>
Flujos utilizados en actividades de inversión	<u>(7,939)</u>	<u>(14,149)</u>
<u>Actividades de financiamiento:</u>		
Aportaciones para futuros aumentos de capital	5,000	-
Préstamos recibidos	3,025	11,072
Factoraje a proveedores	(1,605)	657
Pago de intereses	(1,690)	(2,158)
Flujos de arrendamiento	1,151	(2,035)
Derechos fiduciarios	<u>(290)</u>	<u>(325)</u>
Flujos generados por actividades de financiamiento	<u>5,591</u>	<u>7,211</u>
Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	180	1,560
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	<u>47</u>	<u>227</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	<u>227</u>	<u>1,787</u>

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Balance

Al 31 de diciembre de 2020, la deuda con costo por préstamos de la compañía fue de Ps. 26,312 millones, en comparación con Ps.15,122 millones del año previo. El saldo de efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del trimestre sumó Ps.1,787 millones, a partir de Ps.227 millones hace un año; como resultado, la deuda neta fue de Ps.24,525 millones, en comparación con Ps.14,895 millones del año anterior.

El pasivo por arrendamiento financiero fue de Ps.4,429 millones, en comparación con Ps.4,388 millones del año previo.

El crecimiento del saldo de deuda, se relaciona con la exitosa colocación de Notas Senior por US\$575 millones en mercados internacionales en el periodo.

Colocación de Notas Senior por US\$575 millones

En el mes de noviembre, se dio a conocer que Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. colocó con éxito US\$575 millones de Notas Senior con tasa de interés anual de 7.5% y vencimiento en 2025, en mercados internacionales.

Las Notas —que recibieron calificación de B2 por parte de Moody's y de BB- por parte de Fitch— se utilizan para incrementar la cobertura geográfica de la compañía en el territorio nacional, así como para refinanciar pasivos, con el fin de disminuir el costo de la deuda y mejorar su perfil de vencimientos.

Flujo de efectivo

Durante 2020 Total Play generó flujo de efectivo por actividades de operación de Ps.8,498 millones, así como flujo por actividades de financiamiento de Ps.7,211 millones en el marco de la colocación de Notas Senior por US\$575 millones.

Dichos montos fueron parcialmente compensados por inversiones por Ps.14,201 millones, que se dirigieron, en gran medida, a la expansión geográfica de la red de fibra óptica en el territorio nacional, así como a compra de equipos de telecomunicaciones para conectar a un número creciente de usuarios a los servicios de triple play de la compañía. Como resultado el aumento de efectivo de la compañía en el año fue de Ps.1,560 millones.

Control interno [bloque de texto]

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Resultados del cuarto trimestre

“Durante el periodo, fue sobresaliente el crecimiento en el número de usuarios de Totalplay Residencial, gracias a nuestros servicios superiores de triple play, que constituyen la propuesta tecnológica más avanzada, con acceso al Internet más confiable y con la mayor velocidad, lo que permite brindar conectividad de clase mundial y la experiencia de entretenimiento más innovadora a miles de familias,” comentó Eduardo Kuri, Director General de Total Play. “La firme demanda por nuestros servicios, impulsó de manera notable los ingresos de la compañía, lo que en conjunto con sólidas eficiencias en la operación, generó un incremento sobresaliente en EBITDA y en la utilidad operativa.”

Los ingresos del periodo sumaron Ps.5,675 millones, 33% por arriba de Ps.4,272 millones del mismo trimestre del año anterior. Los costos y gastos totales fueron de Ps.3,206 millones, en comparación con Ps.2,656 millones del año previo.

Como resultado, el EBITDA de Total Play creció 53%, a Ps.2,469 millones, a partir de Ps.1,616 millones hace un año; el margen EBITDA del trimestre fue 44%, seis puntos porcentuales superior a 38% hace un año. La compañía registró utilidad de operación de Ps.651 millones, en comparación con utilidad operativa de Ps.299 millones hace un año.

La utilidad neta de Total Play fue de Ps.307 millones, a partir de utilidad Ps.129 millones en igual periodo de 2019.

4T 2019	4T 2020	Cambio	
		Ps.	%

Ingresos por servicios	\$4,272	\$5,675	\$1,403	33%
EBITDA	\$1,616	\$2,469	\$853	53%
Resultado de operación	\$299	\$651	\$352	----
Resultado neto	\$129	\$307	\$178	----

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

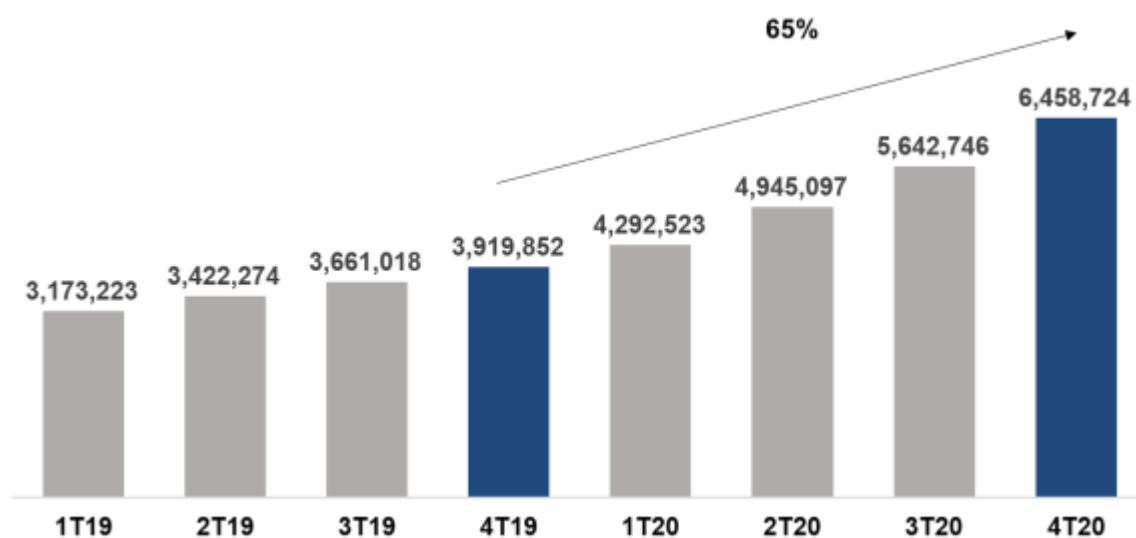
Ingresos por servicios

Los ingresos de la compañía crecieron 33%, como resultado de incremento de 57% en las ventas del segmento residencial, parcialmente compensado por reducción de 6% en los ingresos del negocio empresarial.

El crecimiento en ingresos de Totalplay Residencial a Ps.4,149 millones, en comparación con Ps.2,644 millones del año previo, resulta de un aumento de 65% en el número de suscriptores de servicios de la compañía, a 2'444,458.

Las unidades generadoras de ingreso —RGUs por sus siglas en inglés— crecieron 65%, a 6'458,724 al cierre del trimestre, en comparación con 3'919,852 del año previo. El número de RGUs de Internet creció 65%, a 2'444,458, el de telefonía 73%, a 2'372,314 y el de televisión se incrementó 54%, a 1'641,952.

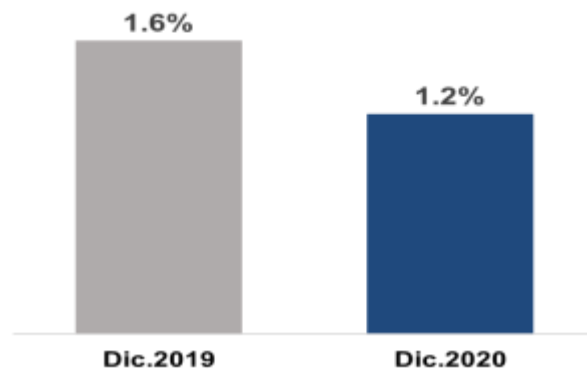
RGUs



El dinamismo de Total Play Residencial refleja la preferencia de miles de usuarios por la sólida oferta de servicios de internet con velocidad de hasta 500 Mbps, contenidos sobre aplicaciones y

atributos de TV lineal que optimizan la experiencia de entretenimiento del cliente, así como soluciones de telefonía con cobertura mundial desde la aplicación móvil. En este contexto, la tasa de desconexión fue de 1.2% al final del trimestre en comparación con 1.6% hace un año, y el ingreso promedio por suscriptor —ARPU, por sus siglas en inglés— de los últimos doce meses fue Ps.613 —nivel sobresaliente en el mercado— a partir de Ps.607 del año previo.

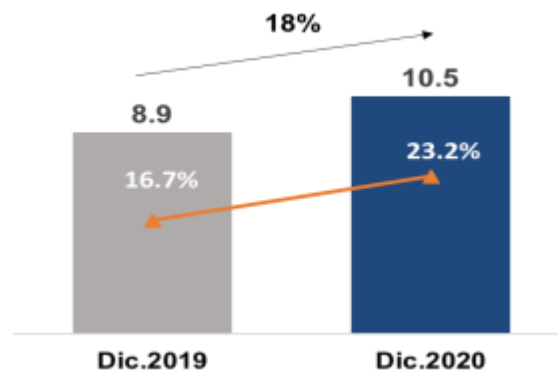
Tasa de desconexión



Ante la notable demanda por los servicios de Total Play, la compañía realiza inversiones para incrementar la cobertura geográfica y ampliar aún más la base de suscriptores. El número de casas pasadas en el territorio nacional creció 18%, a 10.5 millones al cierre del trimestre —a través de 99,678 kilómetros de fibra óptica— a partir de 8.9 millones hace un año.

La penetración —proporción de casas pasadas por Total Play que cuentan con servicios de telecomunicaciones de la compañía— continuó su sólido crecimiento y alcanzó 23.2% al final del trimestre, más de 6 puntos porcentuales por arriba de 16.7% hace un año.

Casas pasadas (millones) y penetración



La reducción en ingresos del segmento empresarial a Ps.1,526 millones, a partir de Ps.1,628 millones del año previo, es resultado del registro de importantes ingresos, hace un año, relacionados con el proyecto del C5 —servicio de video monitoreo, aplicaciones informáticas y telefonía enfocado en seguridad y atención a la comunidad— en Ciudad de México.

La demanda por los servicios de internet de alta capacidad, de video vigilancia y soluciones en la nube y de gestión de la compañía es sólida y creciente, por parte de un gran número de las empresas más importantes de México y de entidades públicas. El total de servicios acometidos de clientes del segmento empresarial creció 16% a 103,927 al cierre del trimestre, en comparación con 89,763 del año previo.

Costos y gastos

Los costos y gastos totales crecieron 21%, como resultado de incremento de 5% en costos por servicios y aumento de 34% en gastos generales. El incremento en costos, a Ps.1,322 millones, a partir de Ps.1,254 millones del año anterior, resulta principalmente de compra de contenidos que permiten ofrecer opciones de entretenimiento superiores, adquisición de equipo de telecomunicaciones para clientes empresariales, comisiones, licencias y adquisición de enlaces de conexión para el óptimo funcionamiento de la red, en el contexto de crecimiento en la cobertura geográfica de la compañía.

El incremento en gastos, a Ps.1,884 millones, a partir de Ps.1,402 millones, refleja mayores gastos de personal, de publicidad y promoción y mantenimiento, para generar óptimos servicios, en el marco de operaciones crecientes en Total Play.

EBITDA y resultado neto

El EBITDA de Total Play fue de Ps.2,469 millones en comparación con Ps.1,616 millones del año previo. La compañía registró utilidad de operación de Ps.651 millones, a partir de utilidad de operación de Ps.299 millones en el cuarto trimestre de 2019.

Las principales variaciones debajo de EBITDA fueron las siguientes:

Aumento de Ps.134 millones en depreciación y amortización, como resultado de inversiones en cobertura de la red de fibra óptica, como parte de la estrategia de crecimiento de la compañía.

Incremento de Ps.389 millones en costo de adquisición de suscriptores, derivado del firme crecimiento de usuarios, que requieren un mayor número de equipos de telecomunicaciones.

Aumento de Ps.402 millones en intereses a cargo, derivado principalmente, de incremento en la deuda financiera de largo plazo.

Total Play registró utilidad neta de Ps.307 millones, a partir de utilidad de Ps.129 millones hace un año.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	TPLAY
Periodo cubierto por los estados financieros:	2020-01-01 al 2020-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A. DE C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	CP
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,786,852,000	227,212,000
Cientes y otras cuentas por cobrar	6,168,146,000	4,408,475,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	1,271,910,000	948,876,000
Inventarios	1,621,341,000	1,260,484,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	10,848,249,000	6,845,047,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	10,848,249,000	6,845,047,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	32,756,010,000	22,604,821,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	4,142,487,000	3,620,453,000
Crédito mercantil	0	0
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,057,749,000	1,065,139,000
Activos por impuestos diferidos	321,154,000	321,154,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	38,277,400,000	27,611,567,000
Total de activos	49,125,649,000	34,456,614,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	9,129,994,000	5,153,349,000
Impuestos por pagar a corto plazo	59,726,000	26,660,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	776,290,000	1,396,293,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	1,681,024,000	1,453,430,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	796,700,000	650,645,000
Total provisiones circulantes	796,700,000	650,645,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	12,443,734,000	8,680,377,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	12,443,734,000	8,680,377,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	14,121,000	75,315,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	25,749,567,000	13,725,543,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	2,748,883,000	2,934,517,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	66,212,000	34,333,000
Otras provisiones a largo plazo	37,363,000	279,003,000
Total provisiones a largo plazo	103,575,000	313,336,000
Pasivo por impuestos diferidos	0	0
Total de pasivos a Largo plazo	28,616,146,000	17,048,711,000
Total pasivos	41,059,880,000	25,729,088,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	7,336,991,000	7,336,991,000
Prima en emisión de acciones	1,539,398,000	1,539,398,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	(2,525,427,000)	(1,865,138,000)
Otros resultados integrales acumulados	1,714,807,000	1,716,275,000
Total de la participación controladora	8,065,769,000	8,727,526,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	8,065,769,000	8,727,526,000
Total de capital contable y pasivos	49,125,649,000	34,456,614,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	19,557,078,000	14,267,364,000	5,675,763,000	4,271,506,000
Costo de ventas	7,671,374,000	5,257,511,000	2,049,557,000	1,876,318,000
Utilidad bruta	11,885,704,000	9,009,853,000	3,626,206,000	2,395,188,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	10,984,838,000	7,907,707,000	2,975,223,000	2,074,694,000
Otros ingresos	26,849,000	34,048,000	7,205,000	775,000
Otros gastos	19,633,000	55,098,000	6,948,000	21,362,000
Utilidad (pérdida) de operación	908,082,000	1,081,096,000	651,240,000	299,907,000
Ingresos financieros	3,547,044,000	1,467,463,000	1,270,863,000	656,123,000
Gastos financieros	5,084,548,000	1,786,707,000	1,605,517,000	749,321,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(629,422,000)	761,852,000	316,586,000	206,709,000
Impuestos a la utilidad	30,867,000	99,303,000	10,193,000	78,611,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(660,289,000)	662,549,000	306,393,000	128,098,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	(660,289,000)	662,549,000	306,393,000	128,098,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(660,289,000)	662,549,000	306,393,000	128,098,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0	0	0	0
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0	0	0

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	(660,289,000)	662,549,000	306,393,000	128,098,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	790,000,000	0	790,000,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(23,473,000)	(2,154,000)	(23,473,000)	(2,155,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(23,473,000)	787,846,000	(23,473,000)	787,845,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(3,775,000)	3,042,000	(3,775,000)	3,042,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(3,775,000)	3,042,000	(3,775,000)	3,042,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	25,780,000	(3,717,000)	34,927,000	(16,594,000)
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	25,780,000	(3,717,000)	34,927,000	(16,594,000)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	22,005,000	(675,000)	31,152,000	(13,552,000)
Total otro resultado integral	(1,468,000)	787,171,000	7,679,000	774,293,000
Resultado integral total	(661,757,000)	1,449,720,000	314,072,000	902,391,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(661,757,000)	1,449,720,000	314,072,000	902,391,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(660,289,000)	662,549,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	30,867,000	99,303,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	1,396,362,000	365,182,000
+ Gastos de depreciación y amortización	6,440,173,000	4,378,514,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	10,533,000	14,791,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	0
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(360,857,000)	(306,210,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(220,144,000)	(1,084,017,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(1,550,593,000)	(846,580,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	3,105,843,000	(1,010,480,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	306,388,000	256,453,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	9,158,572,000	1,866,956,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	8,498,283,000	2,529,505,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	8,498,283,000	2,529,505,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	0
- Compras de propiedades, planta y equipo	14,201,308,000	7,896,255,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	(7,390,000)	98,047,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	44,592,000	55,250,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(14,149,326,000)	(7,939,052,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	5,000,000,000
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	20,826,757,000	14,883,533,000
- Reembolsos de préstamos	10,080,119,000	12,148,826,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	2,034,918,000	(1,150,647,000)
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	2,158,013,000	1,690,476,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	656,976,000	(1,605,129,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	7,210,683,000	5,589,749,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,559,640,000	180,202,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	0	0
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	1,559,640,000	180,202,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	227,212,000	47,010,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	1,786,852,000	227,212,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	7,336,991,000	1,539,398,000	0	(1,865,138,000)	1,729,424,000	(6,423,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(660,289,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(3,775,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(660,289,000)	0	(3,775,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(660,289,000)	0	(3,775,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	7,336,991,000	1,539,398,000	0	(2,525,427,000)	1,729,424,000	(10,198,000)	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	2,844,000	0	0	(9,570,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	25,780,000	0	0	(23,473,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	25,780,000	0	0	(23,473,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	25,780,000	0	0	(23,473,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	28,624,000	0	0	(33,043,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	1,716,275,000	8,727,526,000	0	8,727,526,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(660,289,000)	0	(660,289,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	(1,468,000)	(1,468,000)	0	(1,468,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(1,468,000)	(661,757,000)	0	(661,757,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(1,468,000)	(661,757,000)	0	(661,757,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	1,714,807,000	8,065,769,000	0	8,065,769,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,336,991,000	1,539,398,000	0	(2,527,687,000)	939,424,000	(9,465,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	662,549,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	790,000,000	3,042,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	662,549,000	790,000,000	3,042,000	0	0	0
Aumento de capital social	5,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	5,000,000,000	0	0	662,549,000	790,000,000	3,042,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	7,336,991,000	1,539,398,000	0	(1,865,138,000)	1,729,424,000	(6,423,000)	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	6,561,000	0	0	(7,416,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	(3,717,000)	0	0	(2,154,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	(3,717,000)	0	0	(2,154,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	(3,717,000)	0	0	(2,154,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	2,844,000	0	0	(9,570,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	929,104,000	2,277,806,000	0	2,277,806,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	662,549,000	0	662,549,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	787,171,000	787,171,000	0	787,171,000
Resultado integral total	0	0	0	0	787,171,000	1,449,720,000	0	1,449,720,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	5,000,000,000	0	5,000,000,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	787,171,000	6,449,720,000	0	6,449,720,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	1,716,275,000	8,727,526,000	0	8,727,526,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	2,336,991,000	2,336,991,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	1,263	1,068
Numero de empleados	18,761	12,062
Numero de obreros	0	0
Numero de acciones en circulación	21,126,222	21,126,222
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020- 12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019- 12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020- 12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019- 12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	6,440,173,000	4,378,514,000	1,819,679,000	1,295,665,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2020-01-01 - 2020- 12-31	Año Anterior 2019-01-01 - 2019- 12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	19,557,078,000	14,267,364,000
Utilidad (pérdida) de operación	908,082,000	1,081,096,000
Utilidad (pérdida) neta	(660,289,000)	662,549,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(660,289,000)	662,549,000
Depreciación y amortización operativa	6,440,173,000	4,378,514,000

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	861,000	977,000
Salvos en bancos	1,785,991,000	226,235,000
Total efectivo	1,786,852,000	227,212,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	1,786,852,000	227,212,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	2,376,184,000	2,155,944,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	35,578,000	101,413,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	407,255,000	142,863,000
Total anticipos circulantes	407,255,000	142,863,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	3,307,699,000	1,968,409,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	41,430,000	39,846,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	6,168,146,000	4,408,475,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	1,621,341,000	1,260,484,000
Total de las materias primas y suministros de producción	1,621,341,000	1,260,484,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	1,621,341,000	1,260,484,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	21,408,000	6,408,000
Edificios	281,935,000	135,700,000
Total terrenos y edificios	303,343,000	142,108,000
Maquinaria	491,911,000	424,182,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	35,482,000	56,873,000
Total vehículos	35,482,000	56,873,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	100,423,000	85,338,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	794,979,000	456,532,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	31,029,872,000	21,439,788,000
Total de propiedades, planta y equipo	32,756,010,000	22,604,821,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	930,000,000	930,000,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	127,749,000	135,139,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,057,749,000	1,065,139,000
Crédito mercantil	0	0
Total activos intangibles y crédito mercantil	1,057,749,000	1,065,139,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	8,335,726,000	4,511,689,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	233,969,000	245,642,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	269,279,000	195,126,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	269,279,000	195,126,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	88,042,000	75,343,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	202,978,000	125,549,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	9,129,994,000	5,153,349,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	0	0
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	443,025,000	1,395,401,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	333,265,000	892,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	776,290,000	1,396,293,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	14,121,000	75,315,000
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	14,121,000	75,315,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	0	0
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	25,749,567,000	13,725,543,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	25,749,567,000	13,725,543,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	37,363,000	279,003,000
Otras provisiones a corto plazo	796,700,000	650,645,000
Total de otras provisiones	834,063,000	929,648,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	1,729,424,000	1,729,424,000
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(10,198,000)	(6,423,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	28,624,000	2,844,000
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(33,043,000)	(9,570,000)
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	1,714,807,000	1,716,275,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	49,125,649,000	34,456,614,000
Pasivos	41,059,880,000	25,729,088,000
Activos (pasivos) netos	8,065,769,000	8,727,526,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	10,848,249,000	6,845,047,000
Pasivos circulantes	12,443,734,000	8,680,377,000
Activos (pasivos) circulantes netos	(1,595,485,000)	(1,835,330,000)

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	19,557,078,000	14,267,364,000	5,675,763,000	4,271,506,000
Venta de bienes	0	0	0	0
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	19,557,078,000	14,267,364,000	5,675,763,000	4,271,506,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	44,593,000	56,119,000	13,585,000	15,259,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	3,502,451,000	1,411,344,000	1,257,278,000	640,864,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	3,547,044,000	1,467,463,000	1,270,863,000	656,123,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,440,955,000	421,301,000	538,139,000	136,240,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	3,508,168,000	1,311,250,000	995,358,000	604,773,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	135,425,000	54,156,000	72,020,000	8,308,000
Total de gastos financieros	5,084,548,000	1,786,707,000	1,605,517,000	749,321,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	30,867,000	29,058,000	10,193,000	8,366,000
Impuesto diferido	0	70,245,000	0	70,245,000
Total de Impuestos a la utilidad	30,867,000	99,303,000	10,193,000	78,611,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

NOTA 1 – DESCRIPCIÓN DEL GRUPO TP:

a. Entidad:

Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. (la Compañía) fue constituida legalmente el 10 de mayo de 1989 de conformidad con las leyes mexicanas. La Compañía es una subsidiaria directa de Corporación RBS, S.A. de C.V. al 99% (tenedora del último nivel de consolidación).

Las oficinas principales de la Compañía se encuentran ubicadas en Avenida San Jerónimo número 252, Colonia La Otra Banda, Código Postal 04519, Alcaldía de Álvaro Obregón, Ciudad de México.

La Compañía no cuenta con empleados y recibe servicios de personal de sus subsidiarias.

b. Naturaleza de las operaciones:

La Compañía se dedica principalmente a:

- i. instalar, operar y explotar redes públicas de telecomunicaciones y/o enlaces transfronterizos, a ser concesionadas en su caso, por la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT),
- ii. la compra-venta, distribución, instalación, arrendamiento y explotación en general de aparatos de telecomunicaciones,
- iii. la explotación de la concesión o concesiones, autorizaciones o permisos que al respecto conceda la SCT, y
- iv. la prestación de servicios de televisión y/o audio restringidos, acceso a internet y telefonía fija.

La operación de la Compañía está regulada por la Ley Federal de Telecomunicaciones por conducto del Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

A la Compañía se le han otorgado las siguientes concesiones o modificaciones a la misma por parte del Gobierno Federal:

- 16 de octubre de 1995 – concesión para operar en el segmento de telefonía de larga distancia nacional e internacional, así como la prestación de servicios de valor agregado (el Título de Concesión). Ver Nota 22b.
- 19 de diciembre de 2005 – modificación al Título de Concesión para prestar servicios de telefonía básica local a nivel nacional.
- 6 de noviembre de 2009 – se agregó una autorización para prestar el servicio de televisión y/o audio restringidos mediante la modificación del Título de Concesión.

c. Grupo TP:

La Compañía es tenedora de las siguientes sociedades, las cuales están domiciliadas y realizan sus actividades en México (excepto Iusatel USA):

Compañía	Fecha de constitución	% de participación directa o indirecta		Actividad
		2019	2018	
Iusatel USA, Inc. (Iusatel USA)	2001	100%	100%	Participante en el mercado de larga distancia de los Estados Unidos de América.
Tendai, S.A. de C.V.	3 de abril de 2013	100%	100%	Sin actividades.
Total Box, S.A. de C.V.	5 de marzo de 2014	100%	100%	Renta de decodificadores.
Gesalm Consultores, S.A. de C.V.	11 de diciembre de 2014	100%	100%	Servicios de personal.
Gesalm Asesores, S.A. de C.V.	11 de diciembre de 2014	100%	100%	Servicios de personal.
Gesalm Servicios, S.A. de C.V.	12 de mayo de 2015	100%	100%	Servicios de personal.
Total Telecom Play, S.A. de C.V. (México)	29 de septiembre 29 de 2015	100%	100%	Sin actividades.
Total Play Comunicaciones Colombia, SAS (Colombia)	12 de septiembre de 2019	100%	100%	Sin actividades.
TPE Comunicaciones Colombia, SAS (Colombia)	15 de octubre de 2019	100%	100%	Servicio de Telecomunicaciones

NOTA 2 – BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS:**a. Bases de preparación y presentación de la información financiera**

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Contables Internacionales (IASB, por sus siglas en inglés).

Las NIIF están conformadas por las NIIF (*International Financial Reporting Standards* o IFRS por sus siglas en inglés) y las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) (*International Accounting Standards* o IAS, por sus siglas en inglés), sus Mejoras y las Interpretaciones a las propias NIIF y NIC (CINIIF y SIC).

La preparación de los estados financieros consolidados en cumplimiento con las NIIF adoptadas requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Administración del Grupo TP ejerza su juicio al aplicar las políticas contables del Grupo TP. Las áreas en las que se han efectuado juicios y estimaciones significativas en la preparación de los estados financieros consolidados.

b. Estados financieros consolidados

Los estados financieros de la Compañía consolidan a todas las subsidiarias del Grupo TP. El Grupo TP controla una subsidiaria cuando está expuesta a, o tiene derecho a retornos variables derivados

de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación al 31 de diciembre de 2019 y 2018 en cumplimiento con las políticas adoptadas por el Grupo TP.

Todas las operaciones y saldos entre el Grupo TP y sus subsidiarias se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta intercompañía de activos, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva consolidada. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo TP.

Los activos, pasivos y resultados de las compañías subsidiarias son incluidos o excluidos en la consolidación a partir de la fecha en que dichas compañías son adquiridas y hasta la fecha en que se aprobó el plan formal de su venta. Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Asimismo, los estados financieros de las subsidiarias fueron dictaminados por contadores públicos independientes.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron reclasificados y agrupados para ser presentados en los formatos establecidos por la Bolsa Institucional de Valores y en cumplimiento a los requerimientos establecidos a que está sujeta la compañía.

La Compañía y sus subsidiarias en adelante son referidas en forma conjunta como el Grupo TP. A continuación, se resumen las políticas de contabilidad más importantes seguidas en la preparación de los estados financieros consolidados.

a. Bases de preparación y presentación de la información financiera

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Contables Internacionales (IASB, por sus siglas en inglés).

Las NIIF están conformadas por las NIIF (*International Financial Reporting Standards* o IFRS por sus siglas en inglés) y las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) (*International Accounting Standards* o IAS, por sus siglas en inglés), sus Mejoras y las Interpretaciones a las propias NIIF y NIC (CINIIF y SIC).

La preparación de los estados financieros consolidados en cumplimiento con las NIIF adoptadas requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Administración del Grupo TP ejerza su juicio al aplicar las políticas contables del Grupo TP. Las áreas en las que se han efectuado juicios y estimaciones significativas en la preparación de los estados financieros consolidados.

b. Estados financieros consolidados

Los estados financieros de la Compañía consolidan a todas las subsidiarias del Grupo TP (véase Nota 1). El Grupo TP controla una subsidiaria cuando está expuesta a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación en cumplimiento con las políticas adoptadas por el Grupo TP.

Todas las operaciones y saldos entre el Grupo TP y sus subsidiarias se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta intercompañía de activos, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva consolidada. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo TP.

Los activos, pasivos y resultados de las compañías subsidiarias son incluidos o excluidos en la consolidación a partir de la fecha en que dichas compañías son adquiridas y hasta la fecha en que se aprobó el plan formal de su venta. Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Asimismo, los estados financieros de las subsidiarias fueron dictaminados por contadores públicos independientes.

c. Moneda funcional

Los estados financieros consolidados están presentados en pesos mexicanos (\$), moneda en la cual, con base en las leyes mexicanas, deben prepararse los registros contables de la Compañía y de sus subsidiarias mexicanas. El peso mexicano es la moneda de informe, la moneda de registro y la moneda funcional del Grupo TP.

d. Cambios en políticas contables por adopción de nuevas NIIF y mejoras a las NIIF

A continuación, se presentan las normas y mejoras que pudieran tener efecto en la información financiera del Grupo TP, que se encuentran vigentes a la fecha de los presentes estados financieros. El Grupo TP evaluó el efecto que estas normas y mejoras en sus estados financieros, mismos que se presentan en los incisos i y ii.

El Grupo TP aplicó inicialmente la Norma NIIF 16 Arrendamientos a contar del 1 de enero de 2019. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigencia a partir del 1 de enero de 2019, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo TP.

i. Cambio en el modelo de registro de las marcas

A partir del año 2019, la Compañía decidió modificar el modelo de registro de la marca “Totalplay” (“la Marca”) y cambiar al modelo de revaluación, de conformidad con la NIC 28 ‘Intangibles’.

Para determinar el valor razonable, la Compañía solicitó a una firma independiente y de prestigio la determinación del mismo. La valuación siguió los siguientes lineamientos y se realizó de acuerdo a la NIIF 13 “Medición del Valor Razonable”:

- Se utilizó el enfoque de ingresos, en específico el método de regalías. El principio de este método es que el valor del activo intangible es igual al valor presente después de impuestos de las regalías atribuibles a la propiedad del activo intangible;
- La proyección de los flujos futuros representa la mejor estimación de la Administración de la Compañía sobre el conjunto de condiciones económicas que se considera que prevalecerán durante el futuro del negocio;
- Se consideró que el 87% de los ingresos totales son atribuibles a la Marca;
- La expectativa de utilización de la Marca fue por tiempo indefinido (vida útil);
- La tasa de regalías fue del 0.75, de conformidad con un universo de regalías relacionadas con el negocio;
- La tasa de descuento empleada fue del 13.5% y refleja el riesgo asociado a activos intangibles;
- Al valor presente del ahorro en regalías atribuibles a la propiedad de la Marca, se adicionó un beneficio por amortización fiscal, considerando la tasa impositiva del 30.0% en México.

El resultado de la valuación arrojó un valor razonable de \$930,000, por lo que se reconoció un incremento en los activos no circulantes y en el capital contable por un importe de \$790,000 al 31 de diciembre de 2019.

ii. *Nuevas normas, interpretaciones y modificaciones que entraron en vigor a partir del 1 de enero de 2019.*

NIIF 16 Arrendamientos.

La NIIF 16 'Arrendamientos' sustituye a la IAS 17 'Arrendamientos', conjuntamente con tres Interpretaciones (CINIIF 4 'Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento', SIC 15 'Arrendamientos Operativos-Incentivos' y SIC 27 'Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento').

Al inicio de un contrato, el Grupo TP evalúa si el contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

La adopción de esta nueva norma ha dado como resultado que el Grupo TP reconozca un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo por arrendamiento en relación con todos los arrendamientos operativos anteriores, excepto aquellos identificados como de bajo valor o con un plazo de arrendamiento remanente de menos de 12 meses a partir de la fecha de aplicación inicial.

Como arrendatario

Al inicio o al momento de la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, el Grupo TP distribuye la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios independientes relativos. No obstante, en el caso de los arrendamientos de propiedades, el Grupo ha escogido no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar los componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

Posteriormente, el activo por derecho de uso se deprecia usando el método lineal a contar de la fecha de comienzo y hasta el final del plazo del arrendamiento, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo TP al final del plazo del arrendamiento o que el costo del activo por derecho de uso refleje que el Grupo TP va a ejercer una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que

la de las propiedades y equipos. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por las pérdidas por deterioro del valor, si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en la fecha de comienzo, descontado usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no pudiera determinarse fácilmente, la tasa incremental por préstamos del Grupo TP. Por lo general, el Grupo TP usa su tasa incremental por préstamos como tasa de descuento.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento incluyen lo siguiente:

- pagos fijos, incluyendo los pagos en esencia fijos;
- pagos por arrendamiento variables, que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de comienzo;
- importes que espera pagar el arrendatario como garantías de valor residual; y el precio de ejercicio de una opción de compra si el Grupo TP está razonablemente seguro de ejercer esa opción, los pagos por arrendamiento en un período de renovación opcional si el Grupo tiene certeza razonable de ejercer una opción de extensión, y pagos por penalizaciones derivadas de la terminación anticipada del arrendamiento a menos que el Grupo tenga certeza razonable de no terminar el arrendamiento anticipadamente.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo. Se realiza una nueva medición cuando existe un cambio en los pagos por arrendamiento futuros producto de un cambio en un índice o tasa, si existe un cambio en la estimación del Grupo TP del importe que se espera pagar bajo una garantía de valor residual, si el Grupo TP cambia su evaluación de si ejercerá o no una opción de compra, ampliación o terminación, o si existe un pago por arrendamiento fijo en esencia que haya sido modificado.

Para la adopción de la nueva norma se ha aplicado utilizando el método retrospectivo modificado. Los periodos anteriores no se han reformulado.

Para los contratos vigentes en la fecha de aplicación inicial, el Grupo TP ha elegido aplicar la definición de arrendamiento de la NIC 17 y la CINIIF 4 y no ha aplicado la NIIF 16 a los acuerdos o contratos que no se habían identificado previamente como arrendamiento de acuerdo con la NIC 17 y la CINIIF 4.

El Grupo TP ha elegido no incluir los costos directos iniciales en la medición del activo por derecho de uso para los arrendamientos operativos existentes en la fecha de aplicación inicial de la NIIF 16, la cual corresponde al 1 de enero de 2019. A dicha fecha, el Grupo

TP también ha elegido medir los activos por derecho de uso por un importe igual al pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago anticipado o devengado que existían a la fecha de transición.

En la transición, para los arrendamientos que se contabilizaron, previamente, como operativos con un plazo de arrendamiento restante de menos de doce meses y para los arrendamientos de bajo valor, el Grupo TP ha aplicado las exenciones opcionales de no reconocer los activos por derecho de uso, sino contabilizar el gasto de arrendamiento en línea recta durante el plazo restante.

Para aquellos arrendamientos clasificados previamente como arrendamientos financieros, el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento se medirán en la fecha de aplicación inicial a los mismos importes bajo la NIC 17, inmediatamente antes de la fecha de la aplicación inicial.

En la transición a la NIIF 16, la tasa promedio ponderada incremental de los préstamos aplicada a los pasivos por arrendamientos reconocidos bajo la NIIF 16 fue del 11.2%.

El Grupo TP se ha beneficiado del uso de la experiencia previa para determinar el plazo del arrendamiento al considerar las opciones para extender y dar por terminados los contratos de arrendamiento.

Otras modificaciones, interpretaciones y mejoras a las normas ya existentes, efectivas a partir de 2019 o en años posteriores, que podrían ser aplicables al Grupo TP son:

- Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2015-2017;
- Características de prepagos con compensación negativa (Modificaciones a la NIIF 9);
- Inversiones a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos (Modificaciones a la NIC 28);
- Modificación, reducción o liquidación del plan (Modificaciones a la NIC 19);
- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de impuesto a las ganancias.

Estas modificaciones, interpretaciones y mejoras a las normas ya existentes no significan cambios en las políticas contables y no tienen un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo TP.

Las Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2015-2017, publicadas en junio de 2018, establecen modificaciones a ciertas normas vigentes; los temas tratados por dichas modificaciones son como sigue:

Norma	Mejoras anuales	Objeto de la modificación
-------	-----------------	---------------------------

NIIF 3	Combinaciones de negocios	Las participaciones mantenidas previamente en una operación conjunta se deben medir a su valor razonable cuando la entidad obtiene el control del negocio.
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	Las participaciones mantenidas previamente en una operación conjunta no deben volverse a medir a valor razonable cuando la entidad obtiene el control conjunto del negocio.
NIC 12	Impuestos a la utilidad	Tratamiento de las consecuencias fiscales de un dividendo.
NIC 23	Costos por préstamos	Se considera parte de los costos por préstamos cualquier costo por intereses originalmente incurridos para desarrollar un activo calificado, cuando sustancialmente todas las actividades necesarias para preparar el activo para su uso o venta se hayan completado.

Asimismo, una serie de nuevas normas son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019 y su aplicación anticipada está permitida; sin embargo, las normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo TP en la preparación de estos estados financieros consolidados.

iii. Nuevas normas que aún no entran en vigor y que tampoco han sido adoptadas anticipadamente por el Grupo TP.

Otras normas y modificaciones que aún no han entrado en vigor y que no han sido adoptadas de forma anticipada por el Grupo TP incluyen:

- NIIF 17 Contratos de Seguros;
- Definición de un Negocio (Modificaciones a la NIIF 3);
- Definición de Material (Modificaciones a la NIC 1 y a la NIC 8);
- Marco Conceptual para la Presentación de Información Financiera.

No se espera que estas modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros en el período de aplicación inicial y, por lo tanto, no se ha realizado revelación alguna.

e. Información por segmentos

A partir del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2019, la Compañía tiene la obligación de reportar información trimestral a la Bolsa Institucional de Valores, S.A. de C.V. (BIVA) y a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), al ser el Administrador del fideicomiso irrevocable número CIB/3370 de fecha 30 de enero de 2020.

En tal virtud, la Compañía adoptó la NIIF 8 Información por Segmentos y la información financiera condensada referente a los segmentos de negocio operados por el Grupo TP, cuyos resultados de operación son revisados en la toma de decisiones,

Cada uno de los segmentos operativos se gestiona por separado ya que cada línea de servicio requiere diferentes tecnologías y otros recursos, además de diferentes enfoques de mercadotecnia.

Las políticas de medición del Grupo TP utilizadas para los reportes de segmentos conforme a la NIIF 8 son las mismas que las que se utilizan para los estados financieros.

f. Estimaciones y juicios contables críticos

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración del Grupo TP efectúe estimaciones que afectan los importes reportados de activos y pasivos en los estados financieros consolidados, donde los resultados reales podrían diferir de dichas estimaciones. Los estados financieros consolidados están preparados sobre la base del costo histórico de adquisición y en los casos que sea aplicable, al valor razonable. Las principales estimaciones, provisiones o reservas contables críticas que hemos identificado son las siguientes:

- i. Estimaciones de inventarios y cuentas por cobrar. El Grupo TP utiliza estimaciones para determinar las reservas de deterioro de los inventarios y de las cuentas por cobrar. Los factores que considera el Grupo TP en las estimaciones de inventarios son los volúmenes de instalaciones y los movimientos en la demanda de algunos productos. Los factores que considera el Grupo TP en la estimación de deterioro de las cuentas por cobrar son principalmente el riesgo de la situación financiera del cliente, cuentas no garantizadas y la antigüedad de la cartera de acuerdo a las condiciones de crédito establecidas.
- ii. Propiedad, planta y equipo. El Grupo TP revisa la vida útil estimada de las propiedades, planta y equipo al final de cada periodo anual, para determinar la depreciación de esos activos, y dichas vidas útiles son definidas de acuerdo con estudios técnicos preparados por personal especializado interno donde también pueden participar especialistas externos. El grado de incertidumbre relacionado con las estimaciones de las vidas útiles está relacionado con los cambios en el mercado y la utilización de los activos. De igual manera, el Grupo TP realiza estimaciones del valor de los equipos recuperados cuando un cliente cancela el servicio.
- iii. Capitalización de costos de préstamos. El Grupo TP utiliza su juicio para determinar: (1) los activos aptos en los que se capitalizarán los costos de préstamos, (2) los periodos de inicio, suspensión y fin de la capitalización, (3) las diferencias en cambios que deben capitalizarse.
- iv. Deterioro de activos de larga duración. Al efectuar las pruebas de deterioro de los activos, el Grupo TP realiza estimaciones en el valor en uso asignado a sus propiedades, planta y

equipo, marcas, y a las unidades generadoras de efectivo, en el caso de ciertos activos. Los cálculos del valor en uso requieren que el Grupo TP determine los flujos de efectivo futuros que deberían surgir de las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. El Grupo TP utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, precios, participación en el mercado y volúmenes de instalaciones.

- v. Arrendamientos. Al registrar sus contratos de arrendamiento bajo la NIIF 16, la Administración de la Compañía ha tenido que emplear ciertas estimaciones respecto a: (1) las posibles renovaciones de los contratos; (2) la tasa de descuento para determinar su valor presente; y (3) la aplicación de las excepciones permitidas.
- vi. Beneficios a los empleados. La valuación del pasivo por los beneficios a los empleados es efectuada por peritos independientes con base en estudios actuariales. Entre otras, se utilizan las siguientes premisas, las cuales pueden llegar a tener un efecto importante: (1) tasas de descuento, (2) tasas de incremento esperado de los salarios, y (3) tasas de rotación y mortandad con base en tablas reconocidas. Un cambio en las condiciones económicas, laborales o fiscales podría modificar las estimaciones.
- vii. Impuestos diferidos. El Grupo TP tiene pérdidas fiscales por amortizar y ciertas diferencias temporales, las cuales son susceptibles de ser aprovechadas en los siguientes años. Con base en las proyecciones de ingresos y utilidades fiscales que generará el Grupo TP en los siguientes años, la Administración ha considerado que una porción de las actuales pérdidas fiscales y de las diferencias temporales serán utilizadas antes que expiren o se realicen y por esto se ha considerado adecuado reconocer un activo de impuesto diferido por dichas diferencias temporales y pérdidas fiscales.
- viii. Contingencias. El Grupo TP está sujeta a procedimientos judiciales sobre los cuales evalúa la probabilidad de que se materialicen como una obligación de pago, para lo cual considera la situación legal a la fecha de la estimación y la opinión de sus asesores legales. Dichas evaluaciones son revisadas periódicamente y en caso de que la obligación de pago sea probable, se registra el pasivo correspondiente.
- ix. Ingresos por contratos con clientes. En el proceso de aplicación de las políticas contables de Grupo TP, la Administración ha realizado los siguientes juicios, que han tenido los efectos más significativos sobre los importes reconocidos en los estados financieros: (1) la determinación de las obligaciones de desempeño; (2) el momento en el que debe ser reconocido un ingreso con base en la satisfacción de las obligaciones de desempeño; (3) el promedio de tiempo de instalación de los equipos; (4) el porcentaje de cancelaciones; y (5) el registro de la contraprestación como agente o principal.

g. Estado de resultados y otros resultados integrales consolidado

El Grupo TP presenta el resultado integral consolidado en un solo estado que se denomina “Estado de resultados y otros resultados integrales consolidados”, el cual incluye los rubros que conforman la pérdida neta y los Otros Resultados Integrales (ORI).

Las erogaciones mostradas en los estados de resultados y otros resultados integrales consolidados del Grupo TP se presentan de manera combinada, ya que la agrupación de sus costos y gastos de manera general permite conocer los distintos niveles de utilidad (pérdida). Adicionalmente, el Grupo TP presenta la utilidad (pérdida) de operación en sus estados de resultados y otros resultados integrales consolidados, debido a que dicha presentación es una práctica común de revelación del sector al que pertenece.

h. Estado de flujos de efectivo consolidado

Los estados de flujos de efectivo consolidados han sido preparados utilizando el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la utilidad o pérdida antes de impuestos y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

i. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden el efectivo en caja, depósitos bancarios e inversiones disponibles a la vista de alta liquidez que son fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en valor.

j. Instrumentos financieros

Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo TP forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren.

Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

Un instrumento de patrimonio como cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de la Compañía, después de deducir todos sus pasivos, es decir, en los activos netos.

Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- Costo amortizado.
- Valor razonable con cambios en resultados (VRCR).
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI).

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- El modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero.
- Las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero.

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en los gastos de operación.

Medición posterior de los activos financieros

Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCR):

- Se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material. El efectivo y equivalentes de efectivo, las otras cuentas por cobrar y partes relacionadas, y la mayoría de las otras cuentas por cobrar se ubican en esta categoría de instrumentos financieros.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a ‘mantener para cobrar’ o ‘mantener para cobrar y vender’ se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de cobertura (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La Compañía contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es ‘mantener para cobrar’ los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Deterioro de activos financieros

Los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 utilizan más información futura para reconocer las pérdidas crediticias esperadas, y se denomina ‘modelo de pérdida crediticia esperada (PCE)’. Esto reemplaza el ‘modelo de pérdida incurrida’ de la NIC 39. Los instrumentos dentro del alcance de los nuevos requerimientos incluyen préstamos y otros activos financieros de tipo de deuda medidos a costo amortizado y a VRORI, cuentas por cobrar a clientes, activos de los contratos con clientes reconocidos y medidos de acuerdo con la NIIF 15 y compromisos de préstamos y algunos contratos de garantía financiera (para el emisor) que se miden a VRCR.

El reconocimiento de pérdidas crediticias ya no depende de que el Grupo TP identifique primero un evento de pérdida crediticia. En su lugar, el Grupo TP considera una mayor gama de información cuando evalúa el riesgo crediticio y mide las pérdidas crediticias esperadas, incluidos los eventos pasados, condiciones actuales, así como pronósticos razonables y respaldados que afectan la recuperación esperada de los flujos de efectivo futuros del instrumento. Al aplicar este enfoque futuro, se hace una distinción entre:

- Los instrumentos financieros que no se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial o que tienen un riesgo crediticio bajo ('Etapa 1'), y
- Los instrumentos financieros que se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial y cuyo riesgo crediticio no es bajo ('Etapa 2').

La 'Etapa 3' cubriría los activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro en la fecha de reporte.

Las 'pérdidas crediticias esperadas en 12 meses' se reconocen para la primera categoría, mientras que las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo' se reconocen para la segunda categoría.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas se determina mediante una estimación ponderada de la probabilidad de pérdidas crediticias durante la vida esperada del instrumento financiero.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar y activos de los contratos con clientes

El Grupo TP usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas en el tiempo de vida. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo TP utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones. El Grupo TP evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio que se han agrupado con base en los días vencidos.

Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo TP incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo TP hubiera designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRCCR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- Hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- El efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera. En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital.

Cualquier ineffectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados. En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

Clasificación y medición de Instrumentos de patrimonio

De acuerdo con la NIC 32, el emisor de un instrumento financiero lo clasificará en su totalidad o en cada una de sus partes integrantes, en el momento de su reconocimiento inicial, como un

instrumento de patrimonio, de conformidad con la esencia económica del acuerdo contractual y con las definiciones de pasivo financiero, de activo financiero y de instrumento de patrimonio.

Un instrumento será de patrimonio si, y solo si, se cumple lo siguiente:

- i. El instrumento no incorpora una obligación contractual de (i) de entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad; o (ii) de intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad bajo condiciones que sean potencialmente desfavorables para el emisor.
- ii. Si el instrumento será o podrá ser liquidado con los instrumentos de patrimonio propio del emisor, es (i) un instrumento no derivado; o (ii) un derivado que será liquidado solo por el emisor a través del intercambio de un importe fijo de efectivo o de otro activo financiero por una cantidad fija de sus instrumentos de patrimonio propio.

k. Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

i. Cuentas por cobrar a clientes

Las cuentas por cobrar a clientes representan los derechos de cobro provenientes de la venta de servicios de telecomunicaciones prestados en el curso normal de las operaciones del Grupo TP. Estos activos están valuados inicialmente al valor razonable de la contraprestación acordada; posteriormente son ajustadas por los cambios estimados en los valores razonables en que se recuperarán, como resultado de las deducciones pactadas y de las estimaciones sobre su recuperabilidad. Cuando se espera cobrarlas en un periodo de un año o menos desde la fecha de cierre (o en el ciclo normal de operaciones del negocio en el caso que este ciclo exceda este periodo), se presentan como activo circulante. En caso de no cumplir con lo anteriormente mencionado se presentan como activos no circulantes.

Los incrementos y reducciones de las estimaciones de pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en estudios de valuación, se aplican a los resultados conforme se determinan y se presentan formando parte del renglón de los gastos generales del estado de resultado integral consolidado.

La estimación de deterioro representa la pérdida probable inherente en todas las cuentas por cobrar debido a las tendencias históricas en el comportamiento de las cuentas por cobrar.

Las cuentas en moneda extranjera se valúan al tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio.

ii. Otras cuentas por cobrar

Las otras cuentas por cobrar corresponden principalmente a anticipos para gastos, impuestos por recuperar y deudores diversos. Los activos de esta categoría se clasifican como activos circulantes, excepto si se espera cobrarlos en un plazo mayor a un año desde la fecha de cierre, en cuyo caso se clasifican como no circulantes.

I. Inventarios

Los inventarios son registrados a su costo de adquisición y se valúan por el método de costos promedios sin exceder a su valor neto de realización. Se evalúa periódicamente la obsolescencia de los inventarios y en caso de presentarse, ésta se aplica a resultados.

m. Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan beneficios por los cuales aún no se transfieren al Grupo TP los riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir.

n. Propiedad, planta y equipo

La Administración del Grupo TP decidió cambiar el registro al modelo de revaluación para la fibra óptica y los decodificadores, ya que considera que refleja de una mejor manera el valor de dichos rubros, por lo que las compras hasta el 31 de diciembre de 2017 se muestran en el estado de situación financiera a su valor razonable, determinado por un perito valuador independiente.

Los promedios de las tasas anuales de depreciación utilizadas por el Grupo TP son los que se muestran a continuación:

	(%)
Equipo de comunicación	10.0
Fibra óptica	4.0
Equipos decodificadores	12.5
Gastos de instalación	20.0
Equipo de cómputo	33.0
Equipo de transporte	25.0
Construcciones	5.0
Muebles y enseres	10.0

o. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Los otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en “intereses devengados a cargo”.

p. Activos intangibles

Marcas

Las marcas representan los derechos adquiridos para la explotación de cierta propiedad intelectual (nombres, logotipos, etc.).

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, la Compañía adoptó el método de revaluación para la Marca, de conformidad con lo descrito en la nota 2d(i), generándose un incremento a los activos no circulantes y al capital contable por \$790,000.

Concesiones

Los costos relacionados a la adquisición de concesiones otorgadas por el gobierno mexicano para prestar servicios de larga distancia y enlaces a través de una red pública de telefonía han sido capitalizados y se encuentran incluidos en el rubro “Marcas y otros activos”. Dichos costos son amortizados mediante el método de línea recta en el plazo inicial de cada concesión. El gobierno mexicano requiere que el Grupo TP cumpla con ciertos requisitos específicos estipulados en cada título de concesión.

q. Evaluación de activos de larga duración

El Grupo TP evalúa periódicamente el valor de recuperación de los activos tangibles e intangibles de larga duración, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden el valor de recuperación.

Para realizar las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales existe un ingreso de efectivo adecuado independiente (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, los activos se prueban individualmente para deterioro y algunos se prueban a nivel de unidad generadora de efectivo (UGE).

Las UGE a las que se les asigna crédito mercantil, activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la UGE excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos costos de venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo TP, ajustado según

sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Las pérdidas por deterioro para las UGE reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

Prueba de deterioro

Para efectos de la prueba anual de deterioro, se consideraron como una sola UGE los activos de capital de trabajo, activos fijos, concesiones y otros activos intangibles, bajo el supuesto de que el Grupo TP cuenta con activos propios para operar de manera independiente como negocio en marcha y que genera flujos económicos e información financiera propia, lo que permite su análisis de forma individual.

La técnica utilizada para determinar el monto recuperable es el valor razonable menos los costos de disposición.

r. Activos arrendados

Política contable aplicada a partir del 1 de enero de 2019.

Véase Nota 2

Política aplicada hasta el 31 de diciembre de 2018.

Arrendamientos financieros

La propiedad económica del activo arrendado se transfiere al arrendatario si éste asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo arrendado. El activo correspondiente se reconoce en el estado de posición financiera como un activo y un pasivo por el mismo importe, el menor entre el valor razonable del bien arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento. Los pagos son distribuidos en dos partes, las cargas financieras y la reducción de la deuda. Dicho costo financiero se distribuirá entre los periodos que constituyen el plazo del arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante en cada periodo, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar.

Arrendamientos operativos

Los pagos de los contratos de arrendamientos operativos se reconocen como un gasto con base en el método de línea recta a lo largo del plazo del arrendamiento. Los costos asociados, tales como mantenimiento y seguros se llevan a los resultados según se incurren.

s. Deuda financiera

La deuda financiera se reconoce inicialmente a su valor razonable neto de cualquier costo de operación atribuible directamente a la emisión del instrumento. Los pasivos que causan intereses se calculan posteriormente al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, lo cual asegura que cualquier gasto de intereses durante el periodo hasta el pago completo sea a una tasa constante sobre el saldo del pasivo registrado en el estado de posición financiera. El gasto de intereses incluye los costos iniciales de operación y las primas pagaderas al momento de la amortización, así como cualquier interés o cupón pagaderos mientras el pasivo se encuentre insoluto.

t. Impuestos a la utilidad

La NIC 12 "Impuestos a las ganancias", establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

El impuesto sobre la renta (ISR) diferido activo sólo se reconoce si es probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se pueda compensar. El ISR diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo TP y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo TP tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos circulantes de la misma autoridad fiscal.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en las proyecciones del Grupo TP sobre los resultados de operación futuros, ajustados por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

Los impuestos a la utilidad causados en el año se determinan conforme a las disposiciones fiscales vigentes.

El efecto de cambios en las tasas fiscales sobre los impuestos a la utilidad diferidos se reconoce en los resultados del período en que se aprueban dichos cambios.

u. Beneficios a los empleados

Los pasivos por beneficios a los empleados otorgados por las subsidiarias del Grupo TP son determinados como sigue:

- i. Los beneficios a los empleados a corto plazo se reconocen como gastos en los resultados del período y sus pasivos se expresan a valor nominal.
- ii. Los beneficios de retiro bajo el esquema de beneficios definidos requieren suposiciones actuariales para medir las obligaciones contraídas y el gasto correspondiente a cada período, y además existe la posibilidad de obtener ganancias o pérdidas actuariales. Se miden utilizando el método de la unidad de crédito proyectada, considerando el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera consolidado.
- iii. La tasa de interés utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo debe determinarse utilizando como referencia la tasa de mercado de los bonos corporativos de alta calidad en términos absolutos en un mercado profundo y, en su defecto, debe tomar como referencia la tasa de mercado de los bonos emitidos por el gobierno.

v. Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo TP y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de esa salida pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de producto otorgadas, controversias legales o contratos onerosos.

Las provisiones para reestructuración se reconocen únicamente si se ha desarrollado e implementado un plan formal detallado para la reestructuración y la gerencia ha anunciado al menos las principales características del plan a las personas que se vean afectadas o ha iniciado con la implementación. No se reconocen provisiones por pérdidas de operación futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones

se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor en tiempo del dinero es material.

Cualquier reembolso que el Grupo TP considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente que surja de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

w. Capital contable

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

La prima en suscripción de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

Los resultados acumulados incluyen todas las utilidades (pérdidas) actuales y de periodos anteriores reducidas por las pérdidas y los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en “otras cuentas por cobrar” cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, no habían sido decretados dividendos.

En el rubro de “otros resultados integrales” se registran todos aquellos cambios en el capital que no representan aportaciones de o distribuciones a los accionistas y que forman parte del resultado integral.

x. Reconocimiento de ingresos por contratos con clientes y otros ingresos

Los ingresos provenientes de los servicios de telecomunicaciones derivan de los contratos que el Grupo TP tiene firmados con sus clientes.

Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo TP incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas a la fuerza de ventas o agentes externos. Cuando el período que cubren excede a un año, los costos se capitalizan y en caso contrario, el Grupo TP aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo TP sigue un proceso de 5 pasos:

- i. Identificar el contrato con un cliente;
- ii. Identificar las obligaciones de desempeño;
- iii. Determinar el precio de la transacción;
- iv. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño;
- v. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo TP reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como “Pasivos de contratos con clientes” en el estado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo TP cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, se reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de los paquetes o tipos de servicios contratados, las cuotas de facturación y otros acuerdos con los clientes.

Los ingresos se reconocen de la siguiente manera:

- Servicio de televisión y audio restringidos, de acceso a internet y de telefonía fija - se reconocen cuando se presta el servicio con base en los contratos celebrados con los suscriptores.
- Renta de enlaces dedicados - se reconocen cuando el servicio es prestado al arrendatario con base en la capacidad arrendada.
- Interconexión de llamadas y servicios de larga distancia - se facturan a otros operadores al haberse terminado ambos servicios en la red del Grupo TP y se reconocen cuando el servicio es prestado. Las tarifas de interconexión se encuentran reguladas por el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

Ingresos por paquetes de ‘Doble Play’ y ‘Triple Play’

Los contratos de ‘Doble Play’ y ‘Triple Play’ son contratos que ofrecen al cliente un paquete de servicios de internet, telefonía y televisión de paga que se pueden ajustar a las necesidades y gustos del cliente; estos contratos están compuestos de distintos paquetes que están en función de

los megabits que se ofrecen, la cantidad de canales que se ofrecen en una o más televisiones y las líneas telefónicas que incluya el paquete.

Ingresos por reconexión

Se refiere al cobro efectuado al cliente cuando éste no paga en tiempo la factura por los servicios contratados; el costo de reanudación del servicio se estipula en el cuerpo del contrato.

Ingresos por Internet

Los contratos de internet rigen la prestación del servicio de internet simétrico y asimétrico a través de fibra óptica. El internet asimétrico es el que no tiene la misma capacidad de subida como de bajada de datos y el servicio de internet simétrico es el que tiene la misma velocidad de subida como de bajada de datos.

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las 24 horas del día, los 7 días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Tanto la prestación del servicio de internet asimétrico o simétrico como la instalación y cesión del equipo necesario para la prestación del servicio son consideradas una sola obligación de desempeño hacia el cliente, porque el servicio que se va a prestar depende totalmente de la instalación del equipo necesario en el domicilio del cliente ya que este equipo como se especifica es exclusivo en software, hardware y función para la tecnología de Grupo TP.

Servicios empresariales

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las 24 horas del día, los 7 días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Los contratos de LAN to LAN establecen las condiciones para la prestación del servicio de conexión entre dos puntos basados en un protocolo IP; este servicio permite conectar dos sedes de un mismo cliente permitiéndole tener un control absoluto y seguridad de su información.

Los contratos de Red IP encuadran la prestación del servicio a través de Internet Protocol que permite al cliente conectar diferentes redes para encaminar el tráfico hacia el destino esperado. MPLS es un mecanismo de transporte de datos, puede ser utilizada para transportar diferentes tipos de tráfico, incluyendo tráfico de voz y de paquetes IP.

El contrato de servicios en la nube se refiere a la prestación de servicios de internet donde el cliente puede almacenar información como correo, archivos, etc. para poder acceder remotamente desde cualquier sitio a su información.

Ingresos por interconexión y larga distancia

Los servicios de interconexión consisten en la conexión física y funcional de las redes de los distintos operadores de telecomunicaciones, para que sus usuarios puedan comunicarse entre sí o acceder a otros servicios.

Los servicios de larga distancia provienen de la conexión de una línea telefónica ubicada en territorio nacional a otra ubicada en el extranjero. Las tarifas aplicables dependen del tipo de contrato del cliente y de la ubicación del destinatario de la llamada.

Ingresos por publicidad

Los servicios de publicidad consisten en la obligación asumida por el Grupo TP de presentar material publicitario de un cliente en distintos medios de difusión (televisión restringida o salas cinematográficas, principalmente), a cambio de que la otra parte corresponda el mismo servicio.

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se contabilizan considerando la tasa de interés efectivo aplicable al principal pendiente de amortizar durante el periodo de devengo correspondiente.

Pasivos por contratos con clientes

Los ingresos cobrados por servicios que aún no han sido prestados son diferidos hasta que los servicios son prestados y se presentan en el estado de situación financiera consolidada en el renglón de "Ingresos por devengar.

y. Costos y gastos

Los costos (a excepción del costo de adquisición de suscriptores) y los gastos de operación se reconocen atendiendo a su devengo, de forma inmediata en el supuesto de desembolsos que no vayan a generar beneficios económicos futuros o cuando no cumplen los requisitos necesarios para registrarlos contablemente como activo.

z. Costo de adquisición de suscriptores

Esta partida representa las erogaciones necesarias para instalar el servicio de audio o video restringidos, así como de los enlaces dedicados para dar servicio a los clientes y se encuentra compuesta principalmente por los siguientes costos incrementales: (i) fibra óptica, (ii) materiales de instalación (planta externa), (iii) equipos decodificadores y (iv) mano de obra de la instalación.

Al momento de la instalación estas erogaciones se capitalizan y posteriormente son amortizadas durante el promedio de vida esperado del cliente (cinco años). Si el servicio al cliente es cancelado, la porción pendiente de amortizar menos el valor del equipo recuperado se carga a los resultados del ejercicio.

aa. Operaciones en moneda extranjera

- i. Saldos y operaciones en moneda extranjera. Las operaciones en moneda extranjera son registradas utilizando los tipos de cambio en vigor en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos denominados en monedas extranjeras son convertidos a pesos utilizando los tipos de cambio en vigor a la fecha de su realización o de su valuación a la fecha del estado de situación financiera consolidado; las diferencias en cambios resultantes son reconocidas en resultados como utilidades o pérdidas en cambios. Los rubros no monetarios no se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo y son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto por rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.
- ii. Operaciones en el extranjero. En los estados financieros del Grupo TP, todos los activos, pasivos y operaciones de lusatel USA, Inc. realizadas con una moneda funcional diferente al peso (moneda de presentación del Grupo) se convierten a pesos al momento de la consolidación. La moneda funcional de lusatel USA, Inc. ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte. Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo TP a un tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otras cuentas de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera, los efectos de conversión acumulados reconocidos en capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición.

bb. Cálculo del valor razonable

Grupo TP valora algunos instrumentos financieros, tales como derivados, y algunos componentes de la Propiedad, planta y equipo, y marcas, a su valor razonable a la fecha de presentación de los estados financieros. Los desgloses del valor razonable de los instrumentos financieros y de los activos no financieros que se valoran al valor razonable o para los que se desglosa el valor razonable se incluyen en las siguientes notas:

- Estimaciones y juicios contables críticos
- Inversiones en Propiedad, planta y equipo
- Instrumentos financieros (incluyendo los contabilizados a costo amortizado)

El valor razonable es el precio que se recibiría para vender un activo o se pagaría para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de la transacción. El valor razonable está basado en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar;

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o

- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos.

El valor razonable de un activo o un pasivo se calcula utilizando las hipótesis que los participantes del mercado utilizarían a la hora de realizar una oferta por ese activo o pasivo, asumiendo que esos participantes de mercado actúan en su propio interés económico.

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

El Grupo TP utiliza las técnicas de valoración apropiadas en las circunstancias y con la suficiente información disponible para el cálculo del valor razonable, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Todos los activos y pasivos para los que se realizan cálculos o desgloses de su valor razonable en los estados financieros están categorizados dentro de la jerarquía de valor razonable que se describe a continuación, en base a la menor variable que sea significativa para el cálculo del valor razonable en su conjunto:

- Nivel 1- Valores de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2- Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3- Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, no es observable.

Para activos y pasivos que son registrados por su valor razonable en los estados financieros consolidados de forma recurrente, El Grupo TP determina si han existido traspasos entre los distintos niveles de jerarquía mediante una revisión de su categorización (basada en la variable de menor nivel que es significativa para el cálculo del valor razonable en su conjunto) al final de cada ejercicio.

Para la valoración de activos y pasivos significativos, tales como inversiones en Propiedad, planta y equipo, activos financieros disponibles para la venta y contraprestaciones contingentes, se utilizan valuadores externos. El criterio de selección considera su conocimiento del mercado, reputación, independencia y su capacidad profesional.

cc. Utilidad (pérdida) integral

La utilidad (pérdida) integral neta del año incluye la pérdida neta del año del Grupo TP y cualquier otro efecto que, debido a normas de contabilidad específicas, es registrado en otras partidas integrales y que no es un incremento, decremento o distribución de capital.

El rubro de utilidad (pérdida) integral incluida en el estado de cambios en el capital contable consolidado es el resultado de la actuación del Grupo TP durante el año.

dd. Utilidad (pérdida) por acción

La utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad (pérdida) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. La utilidad (pérdida) por acción diluida se determina ajustando la utilidad (pérdida) neta y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la entidad para emitir o intercambiar sus propias acciones. La utilidad (pérdida) básica es igual a la utilidad (pérdida) diluida debido a que no existen transacciones que pudieran potencialmente diluir la utilidad (pérdida).

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron reclasificados y agrupados para ser presentados en los formatos establecidos por la Bolsa Institucional de Valores y en cumplimiento a los requerimientos establecidos a que está sujeta la compañía.

La Compañía y sus subsidiarias en adelante son referidas en forma conjunta como el Grupo TP. A continuación, se resumen las políticas de contabilidad más importantes seguidas en la preparación de los estados financieros consolidados.

a. Bases de preparación y presentación de la información financiera

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Contables Internacionales (IASB, por sus siglas en inglés).

Las NIIF están conformadas por las NIIF (*International Financial Reporting Standards* o IFRS por sus siglas en inglés) y las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) (*International Accounting Standards* o IAS, por sus siglas en inglés), sus Mejoras y las Interpretaciones a las propias NIIF y NIC (CINIIF y SIC).

La preparación de los estados financieros consolidados en cumplimiento con las NIIF adoptadas requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Administración del Grupo TP ejerza su juicio al aplicar las políticas contables del Grupo TP. Las áreas en las que se han efectuado juicios y estimaciones significativas en la preparación de los estados financieros consolidados.

b. Estados financieros consolidados

Los estados financieros de la Compañía consolidan a todas las subsidiarias del Grupo TP (véase Nota 1). El Grupo TP controla una subsidiaria cuando está expuesta a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación en cumplimiento con las políticas adoptadas por el Grupo TP.

Todas las operaciones y saldos entre el Grupo TP y sus subsidiarias se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los

casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta intercompañía de activos, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva consolidada. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo TP.

Los activos, pasivos y resultados de las compañías subsidiarias son incluidos o excluidos en la consolidación a partir de la fecha en que dichas compañías son adquiridas y hasta la fecha en que se aprobó el plan formal de su venta. Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Asimismo, los estados financieros de las subsidiarias fueron dictaminados por contadores públicos independientes.

c. Moneda funcional

Los estados financieros consolidados están presentados en pesos mexicanos (\$), moneda en la cual, con base en las leyes mexicanas, deben prepararse los registros contables de la Compañía y de sus subsidiarias mexicanas. El peso mexicano es la moneda de informe, la moneda de registro y la moneda funcional del Grupo TP.

d. Cambios en políticas contables por adopción de nuevas NIIF y mejoras a las NIIF

A continuación, se presentan las normas y mejoras que pudieran tener efecto en la información financiera del Grupo TP, que se encuentran vigentes a la fecha de los presentes estados financieros. El Grupo TP evaluó el efecto que estas normas y mejoras en sus estados financieros, mismos que se presentan en los incisos i y ii.

El Grupo TP aplicó inicialmente la Norma NIIF 16 Arrendamientos a contar del 1 de enero de 2019. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigencia a partir del 1 de enero de 2019, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo TP.

i. Cambio en el modelo de registro de las marcas

A partir del año 2019, la Compañía decidió modificar el modelo de registro de la marca “Totalplay” (“la Marca”) y cambiar al modelo de revaluación, de conformidad con la NIC 28 ‘Intangibles’.

Para determinar el valor razonable, la Compañía solicitó a una firma independiente y de prestigio la determinación del mismo. La valuación siguió los siguientes lineamientos y se realizó de acuerdo a la NIIF 13 “Medición del Valor Razonable”:

- Se utilizó el enfoque de ingresos, en específico el método de regalías. El principio de este método es que el valor del activo intangible es igual al valor presente después de impuestos de las regalías atribuibles a la propiedad del activo intangible;
- La proyección de los flujos futuros representa la mejor estimación de la Administración de la Compañía sobre el conjunto de condiciones económicas que se considera que prevalecerán durante el futuro del negocio;
- Se consideró que el 87% de los ingresos totales son atribuibles a la Marca;
- La expectativa de utilización de la Marca fue por tiempo indefinido (vida útil);
- La tasa de regalías fue del 0.75, de conformidad con un universo de regalías relacionadas con el negocio;
- La tasa de descuento empleada fue del 13.5% y refleja el riesgo asociado a activos intangibles;
- Al valor presente del ahorro en regalías atribuibles a la propiedad de la Marca, se adicionó un beneficio por amortización fiscal, considerando la tasa impositiva del 30.0% en México.

El resultado de la valuación arrojó un valor razonable de \$930,000, por lo que se reconoció un incremento en los activos no circulantes y en el capital contable por un importe de \$790,000 al 31 de diciembre de 2019.

ii. Nuevas normas, interpretaciones y modificaciones que entraron en vigor a partir del 1 de enero de 2019.

NIIF 16 Arrendamientos.

La NIIF 16 ‘Arrendamientos’ sustituye a la IAS 17 ‘Arrendamientos’, conjuntamente con tres Interpretaciones (CINIIF 4 ‘Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento’, SIC 15 ‘Arrendamientos Operativos-Incentivos’ y SIC 27 ‘Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento’).

Al inicio de un contrato, el Grupo TP evalúa si el contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

La adopción de esta nueva norma ha dado como resultado que el Grupo TP reconozca un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo por arrendamiento en relación con todos los arrendamientos operativos anteriores, excepto aquellos identificados como de bajo valor o con un plazo de arrendamiento remanente de menos de 12 meses a partir de la fecha de aplicación inicial.

Como arrendatario

Al inicio o al momento de la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, el Grupo TP distribuye la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios independientes relativos. No obstante, en el caso de los arrendamientos de propiedades, el Grupo ha escogido no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar los componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

Posteriormente, el activo por derecho de uso se deprecia usando el método lineal a contar de la fecha de comienzo y hasta el final del plazo del arrendamiento, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo TP al final del plazo del arrendamiento o que el costo del activo por derecho de uso refleje que el Grupo TP va a ejercer una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de las propiedades y equipos. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por las pérdidas por deterioro del valor, si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en la fecha de comienzo, descontado usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no pudiera determinarse fácilmente, la tasa incremental por préstamos del Grupo TP. Por lo general, el Grupo TP usa su tasa incremental por préstamos como tasa de descuento.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento incluyen lo siguiente:

- pagos fijos, incluyendo los pagos en esencia fijos;
- pagos por arrendamiento variables, que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de comienzo;
- importes que espera pagar el arrendatario como garantías de valor residual; y el precio de ejercicio de una opción de compra si el Grupo TP está razonablemente seguro de ejercer esa opción, los pagos por arrendamiento en un período de renovación opcional si el Grupo tiene certeza razonable de ejercer una opción de extensión, y pagos por penalizaciones derivadas de la terminación anticipada del

arrendamiento a menos que el Grupo tenga certeza razonable de no terminar el arrendamiento anticipadamente.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo. Se realiza una nueva medición cuando existe un cambio en los pagos por arrendamiento futuros producto de un cambio en un índice o tasa, si existe un cambio en la estimación del Grupo TP del importe que se espera pagar bajo una garantía de valor residual, si el Grupo TP cambia su evaluación de si ejercerá o no una opción de compra, ampliación o terminación, o si existe un pago por arrendamiento fijo en esencia que haya sido modificado.

Para la adopción de la nueva norma se ha aplicado utilizando el método retrospectivo modificado. Los periodos anteriores no se han reformulado.

Para los contratos vigentes en la fecha de aplicación inicial, el Grupo TP ha elegido aplicar la definición de arrendamiento de la NIC 17 y la CINIIF 4 y no ha aplicado la NIIF 16 a los acuerdos o contratos que no se habían identificado previamente como arrendamiento de acuerdo con la NIC 17 y la CINIIF 4.

El Grupo TP ha elegido no incluir los costos directos iniciales en la medición del activo por derecho de uso para los arrendamientos operativos existentes en la fecha de aplicación inicial de la NIIF 16, la cual corresponde al 1 de enero de 2019. A dicha fecha, el Grupo TP también ha elegido medir los activos por derecho de uso por un importe igual al pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago anticipado o devengado que existían a la fecha de transición.

En la transición, para los arrendamientos que se contabilizaron, previamente, como operativos con un plazo de arrendamiento restante de menos de doce meses y para los arrendamientos de bajo valor, el Grupo TP ha aplicado las exenciones opcionales de no reconocer los activos por derecho de uso, sino contabilizar el gasto de arrendamiento en línea recta durante el plazo restante.

Para aquellos arrendamientos clasificados previamente como arrendamientos financieros, el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento se medirán en la fecha de aplicación inicial a los mismos importes bajo la NIC 17, inmediatamente antes de la fecha de la aplicación inicial.

En la transición a la NIIF 16, la tasa promedio ponderada incremental de los préstamos aplicada a los pasivos por arrendamientos reconocidos bajo la NIIF 16 fue del 11.2%.

El Grupo TP se ha beneficiado del uso de la experiencia previa para determinar el plazo del arrendamiento al considerar las opciones para extender y dar por terminados los contratos de arrendamiento.

Otras modificaciones, interpretaciones y mejoras a las normas ya existentes, efectivas a partir de 2019 o en años posteriores, que podrían ser aplicables al Grupo TP son:

- Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2015-2017;
- Características de prepagos con compensación negativa (Modificaciones a la NIIF 9);
- Inversiones a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos (Modificaciones a la NIC 28);
- Modificación, reducción o liquidación del plan (Modificaciones a la NIC 19);
- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de impuesto a las ganancias.

Estas modificaciones, interpretaciones y mejoras a las normas ya existentes no significan cambios en las políticas contables y no tienen un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo TP.

Las Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2015-2017, publicadas en junio de 2018, establecen modificaciones a ciertas normas vigentes; los temas tratados por dichas modificaciones son como sigue:

Norma	Mejoras anuales	Objeto de la modificación
NIIF 3	Combinaciones de negocios	Las participaciones mantenidas previamente en una operación conjunta se deben medir a su valor razonable cuando la entidad obtiene el control del negocio.
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	Las participaciones mantenidas previamente en una operación conjunta no deben volverse a medir a valor razonable cuando la entidad obtiene el control conjunto del negocio.
NIC 12	Impuestos a la utilidad	Tratamiento de las consecuencias fiscales de un dividendo.
NIC 23	Costos por préstamos	Se considera parte de los costos por préstamos cualquier costo por intereses originalmente incurridos para desarrollar un activo calificado, cuando sustancialmente todas las actividades necesarias para preparar el activo para su uso o venta se hayan completado.

Asimismo, una serie de nuevas normas son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019 y su aplicación anticipada está permitida; sin embargo, las normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo TP en la preparación de estos estados financieros consolidados.

iii. Nuevas normas que aún no entran en vigor y que tampoco han sido adoptadas anticipadamente por el Grupo TP.

Otras normas y modificaciones que aún no han entrado en vigor y que no han sido adoptadas de forma anticipada por el Grupo TP incluyen:

- NIIF 17 Contratos de Seguros;
- Definición de un Negocio (Modificaciones a la NIIF 3);
- Definición de Material (Modificaciones a la NIC 1 y a la NIC 8);
- Marco Conceptual para la Presentación de Información Financiera.

No se espera que estas modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros en el período de aplicación inicial y, por lo tanto, no se ha realizado revelación alguna.

e. Información por segmentos

A partir del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2019, la Compañía tiene la obligación de reportar información trimestral a la Bolsa Institucional de Valores, S.A. de C.V. (BIVA) y a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), al ser el Administrador del fideicomiso irrevocable número CIB/3370 de fecha 30 de enero de 2020.

En tal virtud, la Compañía adoptó la NIIF 8 Información por Segmentos y la información financiera condensada referente a los segmentos de negocio operados por el Grupo TP, cuyos resultados de operación son revisados en la toma de decisiones,

Cada uno de los segmentos operativos se gestiona por separado ya que cada línea de servicio requiere diferentes tecnologías y otros recursos, además de diferentes enfoques de mercadotecnia.

Las políticas de medición del Grupo TP utilizadas para los reportes de segmentos conforme a la NIIF 8 son las mismas que las que se utilizan para los estados financieros.

f. Estimaciones y juicios contables críticos

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración del Grupo TP efectúe estimaciones que afectan los importes reportados de activos y pasivos en los estados financieros consolidados, donde los resultados reales podrían diferir de dichas estimaciones. Los estados financieros consolidados están preparados sobre la base del costo histórico de adquisición y en los casos que sea aplicable, al valor razonable. Las principales estimaciones, provisiones o reservas contables críticas que hemos identificado son las siguientes:

- i. Estimaciones de inventarios y cuentas por cobrar. El Grupo TP utiliza estimaciones para determinar las reservas de deterioro de los inventarios y de las cuentas por cobrar. Los

factores que considera el Grupo TP en las estimaciones de inventarios son los volúmenes de instalaciones y los movimientos en la demanda de algunos productos. Los factores que considera el Grupo TP en la estimación de deterioro de las cuentas por cobrar son principalmente el riesgo de la situación financiera del cliente, cuentas no garantizadas y la antigüedad de la cartera de acuerdo a las condiciones de crédito establecidas.

- ii. Propiedad, planta y equipo. El Grupo TP revisa la vida útil estimada de las propiedades, planta y equipo al final de cada periodo anual, para determinar la depreciación de esos activos, y dichas vidas útiles son definidas de acuerdo con estudios técnicos preparados por personal especializado interno donde también pueden participar especialistas externos. El grado de incertidumbre relacionado con las estimaciones de las vidas útiles está relacionado con los cambios en el mercado y la utilización de los activos. De igual manera, el Grupo TP realiza estimaciones del valor de los equipos recuperados cuando un cliente cancela el servicio.
- iii. Capitalización de costos de préstamos. El Grupo TP utiliza su juicio para determinar: (1) los activos aptos en los que se capitalizarán los costos de préstamos, (2) los períodos de inicio, suspensión y fin de la capitalización, (3) las diferencias en cambios que deben capitalizarse.
- iv. Deterioro de activos de larga duración. Al efectuar las pruebas de deterioro de los activos, el Grupo TP realiza estimaciones en el valor en uso asignado a sus propiedades, planta y equipo, marcas, y a las unidades generadoras de efectivo, en el caso de ciertos activos. Los cálculos del valor en uso requieren que el Grupo TP determine los flujos de efectivo futuros que deberían surgir de las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. El Grupo TP utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, precios, participación en el mercado y volúmenes de instalaciones.
- v. Arrendamientos. Al registrar sus contratos de arrendamiento bajo la NIIF 16, la Administración de la Compañía ha tenido que emplear ciertas estimaciones respecto a: (1) las posibles renovaciones de los contratos; (2) la tasa de descuento para determinar su valor presente; y (3) la aplicación de las excepciones permitidas.
- vi. Beneficios a los empleados. La valuación del pasivo por los beneficios a los empleados es efectuada por peritos independientes con base en estudios actuariales. Entre otras, se utilizan las siguientes premisas, las cuales pueden llegar a tener un efecto importante: (1) tasas de descuento, (2) tasas de incremento esperado de los salarios, y (3) tasas de rotación y mortandad con base en tablas reconocidas. Un cambio en las condiciones económicas, laborales o fiscales podría modificar las estimaciones.
- vii. Impuestos diferidos. El Grupo TP tiene pérdidas fiscales por amortizar y ciertas diferencias temporales, las cuales son susceptibles de ser aprovechadas en los siguientes años. Con

base en las proyecciones de ingresos y utilidades fiscales que generará el Grupo TP en los siguientes años, la Administración ha considerado que una porción de las actuales pérdidas fiscales y de las diferencias temporales serán utilizadas antes que expiren o se realicen y por esto se ha considerado adecuado reconocer un activo de impuesto diferido por dichas diferencias temporales y pérdidas fiscales.

- viii. Contingencias. El Grupo TP está sujeta a procedimientos judiciales sobre los cuales evalúa la probabilidad de que se materialicen como una obligación de pago, para lo cual considera la situación legal a la fecha de la estimación y la opinión de sus asesores legales. Dichas evaluaciones son revisadas periódicamente y en caso de que la obligación de pago sea probable, se registra el pasivo correspondiente.
- ix. Ingresos por contratos con clientes. En el proceso de aplicación de las políticas contables de Grupo TP, la Administración ha realizado los siguientes juicios, que han tenido los efectos más significativos sobre los importes reconocidos en los estados financieros: (1) la determinación de las obligaciones de desempeño; (2) el momento en el que debe ser reconocido un ingreso con base en la satisfacción de las obligaciones de desempeño; (3) el promedio de tiempo de instalación de los equipos; (4) el porcentaje de cancelaciones; y (5) el registro de la contraprestación como agente o principal.

g. Estado de resultados y otros resultados integrales consolidado

El Grupo TP presenta el resultado integral consolidado en un solo estado que se denomina “Estado de resultados y otros resultados integrales consolidados”, el cual incluye los rubros que conforman la pérdida neta y los Otros Resultados Integrales (ORI).

Las erogaciones mostradas en los estados de resultados y otros resultados integrales consolidados del Grupo TP se presentan de manera combinada, ya que la agrupación de sus costos y gastos de manera general permite conocer los distintos niveles de utilidad (pérdida). Adicionalmente, el Grupo TP presenta la utilidad (pérdida) de operación en sus estados de resultados y otros resultados integrales consolidados, debido a que dicha presentación es una práctica común de revelación del sector al que pertenece.

h. Estado de flujos de efectivo consolidado

Los estados de flujos de efectivo consolidados han sido preparados utilizando el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la utilidad o pérdida antes de impuestos y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

i. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden el efectivo en caja, depósitos bancarios e inversiones disponibles a la vista de alta liquidez que son fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en valor.

j. Instrumentos financieros

Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo TP forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren.

Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

Un instrumento de patrimonio como cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de la Compañía, después de deducir todos sus pasivos, es decir, en los activos netos.

Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- Costo amortizado.
- Valor razonable con cambios en resultados (VRCR).
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI).

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- El modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero.
- Las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero.

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras;

excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en los gastos de operación.

Medición posterior de los activos financieros

Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VROR):

- Se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material. El efectivo y equivalentes de efectivo, las otras cuentas por cobrar y partes relacionadas, y la mayoría de las otras cuentas por cobrar se ubican en esta categoría de instrumentos financieros.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VROR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VROR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de cobertura (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La Compañía contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es ‘mantener para cobrar’ los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Deterioro de activos financieros

Los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 utilizan más información futura para reconocer las pérdidas crediticias esperadas, y se denomina ‘modelo de pérdida crediticia esperada (PCE)’. Esto reemplaza el ‘modelo de pérdida incurrida’ de la NIC 39. Los instrumentos dentro del alcance de los nuevos requerimientos incluyen préstamos y otros activos financieros de tipo de deuda medidos a costo amortizado y a VRORI, cuentas por cobrar a clientes, activos de los contratos con clientes reconocidos y medidos de acuerdo con la NIIF 15 y compromisos de préstamos y algunos contratos de garantía financiera (para el emisor) que se miden a VROR.

El reconocimiento de pérdidas crediticias ya no depende de que el Grupo TP identifique primero un evento de pérdida crediticia. En su lugar, el Grupo TP considera una mayor gama de información cuando evalúa el riesgo crediticio y mide las pérdidas crediticias esperadas, incluidos los eventos pasados, condiciones actuales, así como pronósticos razonables y respaldados que afectan la recuperación esperada de los flujos de efectivo futuros del instrumento. Al aplicar este enfoque futuro, se hace una distinción entre:

- Los instrumentos financieros que no se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial o que tienen un riesgo crediticio bajo (‘Etapa 1’), y
- Los instrumentos financieros que se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial y cuyo riesgo crediticio no es bajo (‘Etapa 2’).

La ‘Etapa 3’ cubriría los activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro en la fecha de reporte.

Las ‘pérdidas crediticias esperadas en 12 meses’ se reconocen para la primera categoría, mientras que las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo’ se reconocen para la segunda categoría.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas se determina mediante una estimación ponderada de la probabilidad de pérdidas crediticias durante la vida esperada del instrumento financiero.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar y activos de los contratos con clientes

El Grupo TP usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas en el tiempo de vida. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo TP utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones. El Grupo TP evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio que se han agrupado con base en los días vencidos.

Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo TP incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo TP hubiera designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRCCR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- Hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- El efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera. En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital.

Cualquier ineffectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados. En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se descontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

Clasificación y medición de Instrumentos de patrimonio

De acuerdo con la NIC 32, el emisor de un instrumento financiero lo clasificará en su totalidad o en cada una de sus partes integrantes, en el momento de su reconocimiento inicial, como un instrumento de patrimonio, de conformidad con la esencia económica del acuerdo contractual y con las definiciones de pasivo financiero, de activo financiero y de instrumento de patrimonio.

Un instrumento será de patrimonio si, y solo si, se cumple lo siguiente:

- i. El instrumento no incorpora una obligación contractual de (i) de entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad; o (ii) de intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad bajo condiciones que sean potencialmente desfavorables para el emisor.
- ii. Si el instrumento será o podrá ser liquidado con los instrumentos de patrimonio propio del emisor, es (i) un instrumento no derivado; o (ii) un derivado que será liquidado solo por el emisor a través del intercambio de un importe fijo de efectivo o de otro activo financiero por una cantidad fija de sus instrumentos de patrimonio propio.

k. Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

i. Cuentas por cobrar a clientes

Las cuentas por cobrar a clientes representan los derechos de cobro provenientes de la venta de servicios de telecomunicaciones prestados en el curso normal de las operaciones del Grupo TP. Estos activos están valuados inicialmente al valor razonable

de la contraprestación acordada; posteriormente son ajustadas por los cambios estimados en los valores razonables en que se recuperarán, como resultado de las deducciones pactadas y de las estimaciones sobre su recuperabilidad. Cuando se espera cobrarlas en un periodo de un año o menos desde la fecha de cierre (o en el ciclo normal de operaciones del negocio en el caso que este ciclo exceda este periodo), se presentan como activo circulante. En caso de no cumplir con lo anteriormente mencionado se presentan como activos no circulantes.

Los incrementos y reducciones de las estimaciones de pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en estudios de valuación, se aplican a los resultados conforme se determinan y se presentan formando parte del renglón de los gastos generales del estado de resultado integral consolidado.

La estimación de deterioro representa la pérdida probable inherente en todas las cuentas por cobrar debido a las tendencias históricas en el comportamiento de las cuentas por cobrar.

Las cuentas en moneda extranjera se valúan al tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio.

ii. Otras cuentas por cobrar

Las otras cuentas por cobrar corresponden principalmente a anticipos para gastos, impuestos por recuperar y deudores diversos. Los activos de esta categoría se clasifican como activos circulantes, excepto si se espera cobrarlos en un plazo mayor a un año desde la fecha de cierre, en cuyo caso se clasifican como no circulantes.

I. Inventarios

Los inventarios son registrados a su costo de adquisición y se valúan por el método de costos promedios sin exceder a su valor neto de realización. Se evalúa periódicamente la obsolescencia de los inventarios y en caso de presentarse, ésta se aplica a resultados.

m. Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan beneficios por los cuales aún no se transfieren al Grupo TP los riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir.

n. Propiedad, planta y equipo

La Administración del Grupo TP decidió cambiar el registro al modelo de revaluación para la fibra óptica y los decodificadores, ya que considera que refleja de una mejor manera el valor de dichos

rubros, por lo que las compras hasta el 31 de diciembre de 2017 se muestran en el estado de situación financiera a su valor razonable, determinado por un perito valuador independiente.

Los promedios de las tasas anuales de depreciación utilizadas por el Grupo TP son los que se muestran a continuación:

	(%)
Equipo de comunicación	10.0
Fibra óptica	4.0
Equipos decodificadores	12.5
Gastos de instalación	20.0
Equipo de cómputo	33.0
Equipo de transporte	25.0
Construcciones	5.0
Muebles y enseres	10.0

o. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Los otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en “intereses devengados a cargo”.

p. Activos intangibles

Marcas

Las marcas representan los derechos adquiridos para la explotación de cierta propiedad intelectual (nombres, logotipos, etc.).

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, la Compañía adoptó el método de revaluación para la Marca, de conformidad con lo descrito en la nota 2d(i), generándose un incremento a los activos no circulantes y al capital contable por \$790,000.

Concesiones

Los costos relacionados a la adquisición de concesiones otorgadas por el gobierno mexicano para prestar servicios de larga distancia y enlaces a través de una red pública de telefonía han sido capitalizados y se encuentran incluidos en el rubro “Marcas y otros activos”. Dichos costos son amortizados mediante el método de línea recta en el plazo inicial de cada concesión. El gobierno mexicano requiere que el Grupo TP cumpla con ciertos requisitos específicos estipulados en cada título de concesión.

q. Evaluación de activos de larga duración

El Grupo TP evalúa periódicamente el valor de recuperación de los activos tangibles e intangibles de larga duración, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden el valor de recuperación.

Para realizar las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales existe un ingreso de efectivo adecuado independiente (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, los activos se prueban individualmente para deterioro y algunos se prueban a nivel de unidad generadora de efectivo (UGE).

Las UGE a las que se les asigna crédito mercantil, activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la UGE excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos costos de venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo TP, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Las pérdidas por deterioro para las UGE reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

Prueba de deterioro

Para efectos de la prueba anual de deterioro, se consideraron como una sola UGE los activos de capital de trabajo, activos fijos, concesiones y otros activos intangibles, bajo el supuesto de que el Grupo TP cuenta con activos propios para operar de manera independiente como negocio en marcha y que genera flujos económicos e información financiera propia, lo que permite su análisis de forma individual.

La técnica utilizada para determinar el monto recuperable es el valor razonable menos los costos de disposición.

r. Activos arrendados

Política contable aplicada a partir del 1 de enero de 2019.

Véase Nota 2

Política aplicada hasta el 31 de diciembre de 2018.

Arrendamientos financieros

La propiedad económica del activo arrendado se transfiere al arrendatario si éste asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo arrendado. El activo correspondiente se reconoce en el estado de posición financiera como un activo y un pasivo por el mismo importe, el menor entre el valor razonable del bien arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento. Los pagos son distribuidos en dos partes, las cargas financieras y la reducción de la deuda. Dicho costo financiero se distribuirá entre los periodos que constituyen el plazo del arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante en cada periodo, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar.

Arrendamientos operativos

Los pagos de los contratos de arrendamientos operativos se reconocen como un gasto con base en el método de línea recta a lo largo del plazo del arrendamiento. Los costos asociados, tales como mantenimiento y seguros se llevan a los resultados según se incurren.

s. Deuda financiera

La deuda financiera se reconoce inicialmente a su valor razonable neto de cualquier costo de operación atribuible directamente a la emisión del instrumento. Los pasivos que causan intereses se calculan posteriormente al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, lo cual asegura que cualquier gasto de intereses durante el periodo hasta el pago completo sea a una tasa constante sobre el saldo del pasivo registrado en el estado de posición financiera. El gasto de intereses incluye los costos iniciales de operación y las primas pagaderas al momento de la amortización, así como cualquier interés o cupón pagaderos mientras el pasivo se encuentre insoluto.

t. Impuestos a la utilidad

La NIC 12 "Impuestos a las ganancias", establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que

se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

El impuesto sobre la renta (ISR) diferido activo sólo se reconoce si es probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se pueda compensar. El ISR diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo TP y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo TP tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos circulantes de la misma autoridad fiscal.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en las proyecciones del Grupo TP sobre los resultados de operación futuros, ajustados por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

Los impuestos a la utilidad causados en el año se determinan conforme a las disposiciones fiscales vigentes.

El efecto de cambios en las tasas fiscales sobre los impuestos a la utilidad diferidos se reconoce en los resultados del período en que se aprueban dichos cambios.

u. Beneficios a los empleados

Los pasivos por beneficios a los empleados otorgados por las subsidiarias del Grupo TP son determinados como sigue:

- i. Los beneficios a los empleados a corto plazo se reconocen como gastos en los resultados del período y sus pasivos se expresan a valor nominal.
- ii. Los beneficios de retiro bajo el esquema de beneficios definidos requieren suposiciones actuariales para medir las obligaciones contraídas y el gasto correspondiente a cada período, y además existe la posibilidad de obtener ganancias o pérdidas actuariales. Se miden utilizando el método de la unidad de crédito proyectada, considerando el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera consolidado.
- iii. La tasa de interés utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo debe determinarse utilizando como referencia la tasa de mercado de los bonos corporativos de alta calidad en términos absolutos en un mercado profundo y, en su

defecto, debe tomar como referencia la tasa de mercado de los bonos emitidos por el gobierno.

v. Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo TP y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de esa salida pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de producto otorgadas, controversias legales o contratos onerosos.

Las provisiones para reestructuración se reconocen únicamente si se ha desarrollado e implementado un plan formal detallado para la reestructuración y la gerencia ha anunciado al menos las principales características del plan a las personas que se vean afectadas o ha iniciado con la implementación. No se reconocen provisiones por pérdidas de operación futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor en tiempo del dinero es material.

Cualquier reembolso que el Grupo TP considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente que surja de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

w. Capital contable

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

La prima en suscripción de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

Los resultados acumulados incluyen todas las utilidades (pérdidas) actuales y de periodos anteriores reducidas por las pérdidas y los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en “otras cuentas por cobrar” cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, no habían sido decretados dividendos.

En el rubro de “otros resultados integrales” se registran todos aquellos cambios en el capital que no representan aportaciones de o distribuciones a los accionistas y que forman parte del resultado integral.

x. Reconocimiento de ingresos por contratos con clientes y otros ingresos

Los ingresos provenientes de los servicios de telecomunicaciones derivan de los contratos que el Grupo TP tiene firmados con sus clientes.

Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo TP incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas a la fuerza de ventas o agentes externos. Cuando el período que cubren excede a un año, los costos se capitalizan y en caso contrario, el Grupo TP aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo TP sigue un proceso de 5 pasos:

- i. Identificar el contrato con un cliente;
- ii. Identificar las obligaciones de desempeño;
- iii. Determinar el precio de la transacción;
- iv. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño;
- v. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo TP reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como “Pasivos de contratos con clientes” en el estado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo TP cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, se reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de los paquetes o tipos de servicios contratados, las cuotas de facturación y otros acuerdos con los clientes.

Los ingresos se reconocen de la siguiente manera:

- Servicio de televisión y audio restringidos, de acceso a internet y de telefonía fija - se reconocen cuando se presta el servicio con base en los contratos celebrados con los suscriptores.
- Renta de enlaces dedicados - se reconocen cuando el servicio es prestado al arrendatario con base en la capacidad arrendada.
- Interconexión de llamadas y servicios de larga distancia - se facturan a otros operadores al haberse terminado ambos servicios en la red del Grupo TP y se reconocen cuando el servicio es prestado. Las tarifas de interconexión se encuentran reguladas por el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

Ingresos por paquetes de 'Doble Play' y 'Triple Play'

Los contratos de 'Doble Play' y 'Triple Play' son contratos que ofrecen al cliente un paquete de servicios de internet, telefonía y televisión de paga que se pueden ajustar a las necesidades y gustos del cliente; estos contratos están compuestos de distintos paquetes que están en función de los megabits que se ofrecen, la cantidad de canales que se ofrecen en una o más televisiones y las líneas telefónicas que incluya el paquete.

Ingresos por reconexión

Se refiere al cobro efectuado al cliente cuando éste no paga en tiempo la factura por los servicios contratados; el costo de reanudación del servicio se estipula en el cuerpo del contrato.

Ingresos por Internet

Los contratos de internet rigen la prestación del servicio de internet simétrico y asimétrico a través de fibra óptica. El internet asimétrico es el que no tiene la misma capacidad de subida como de bajada de datos y el servicio de internet simétrico es el que tiene la misma velocidad de subida como de bajada de datos.

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las 24 horas del día, los 7 días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Tanto la prestación del servicio de internet asimétrico o simétrico como la instalación y cesión del equipo necesario para la prestación del servicio son consideradas una sola obligación de desempeño hacia el cliente, porque el servicio que se va a prestar depende totalmente de la

instalación del equipo necesario en el domicilio del cliente ya que este equipo como se especifica es exclusivo en software, hardware y función para la tecnología de Grupo TP.

Servicios empresariales

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las 24 horas del día, los 7 días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Los contratos de LAN to LAN establecen las condiciones para la prestación del servicio de conexión entre dos puntos basados en un protocolo IP; este servicio permite conectar dos sedes de un mismo cliente permitiéndole tener un control absoluto y seguridad de su información.

Los contratos de Red IP encuadran la prestación del servicio a través de Internet Protocol que permite al cliente conectar diferentes redes para encaminar el tráfico hacia el destino esperado. MPLS es un mecanismo de transporte de datos, puede ser utilizada para transportar diferentes tipos de tráfico, incluyendo tráfico de voz y de paquetes IP.

El contrato de servicios en la nube se refiere a la prestación de servicios de internet donde el cliente puede almacenar información como correo, archivos, etc. para poder acceder remotamente desde cualquier sitio a su información.

Ingresos por interconexión y larga distancia

Los servicios de interconexión consisten en la conexión física y funcional de las redes de los distintos operadores de telecomunicaciones, para que sus usuarios puedan comunicarse entre sí o acceder a otros servicios.

Los servicios de larga distancia provienen de la conexión de una línea telefónica ubicada en territorio nacional a otra ubicada en el extranjero. Las tarifas aplicables dependen del tipo de contrato del cliente y de la ubicación del destinatario de la llamada.

Ingresos por publicidad

Los servicios de publicidad consisten en la obligación asumida por el Grupo TP de presentar material publicitario de un cliente en distintos medios de difusión (televisión restringida o salas cinematográficas, principalmente), a cambio de que la otra parte corresponda el mismo servicio.

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se contabilizan considerando la tasa de interés efectivo aplicable al principal pendiente de amortizar durante el periodo de devengo correspondiente.

Pasivos por contratos con clientes

Los ingresos cobrados por servicios que aún no han sido prestados son diferidos hasta que los servicios son prestados y se presentan en el estado de situación financiera consolidada en el renglón de “Ingresos por devengar.”

y. Costos y gastos

Los costos (a excepción del costo de adquisición de suscriptores) y los gastos de operación se reconocen atendiendo a su devengo, de forma inmediata en el supuesto de desembolsos que no vayan a generar beneficios económicos futuros o cuando no cumplen los requisitos necesarios para registrarlos contablemente como activo.

z. Costo de adquisición de suscriptores

Esta partida representa las erogaciones necesarias para instalar el servicio de audio o video restringidos, así como de los enlaces dedicados para dar servicio a los clientes y se encuentra compuesta principalmente por los siguientes costos incrementales: (i) fibra óptica, (ii) materiales de instalación (planta externa), (iii) equipos decodificadores y (iv) mano de obra de la instalación.

Al momento de la instalación estas erogaciones se capitalizan y posteriormente son amortizadas durante el promedio de vida esperado del cliente (cinco años). Si el servicio al cliente es cancelado, la porción pendiente de amortizar menos el valor del equipo recuperado se carga a los resultados del ejercicio.

aa. Operaciones en moneda extranjera

- i. Saldos y operaciones en moneda extranjera. Las operaciones en moneda extranjera son registradas utilizando los tipos de cambio en vigor en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos denominados en monedas extranjeras son convertidos a pesos utilizando los tipos de cambio en vigor a la fecha de su realización o de su valuación a la fecha del estado de situación financiera consolidado; las diferencias en cambios resultantes son reconocidas en resultados como utilidades o pérdidas en cambios. Los rubros no monetarios no se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo y son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto por rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.
- ii. Operaciones en el extranjero. En los estados financieros del Grupo TP, todos los activos, pasivos y operaciones de Iusatel USA, Inc. realizadas con una moneda funcional diferente al peso (moneda de presentación del Grupo) se convierten a pesos al momento de la consolidación. La moneda funcional de Iusatel USA, Inc. ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte. Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo TP a un

tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otras cuentas de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera, los efectos de conversión acumulados reconocidos en capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición.

bb. Cálculo del valor razonable

Grupo TP valora algunos instrumentos financieros, tales como derivados, y algunos componentes de la Propiedad, planta y equipo, y marcas, a su valor razonable a la fecha de presentación de los estados financieros. Los desgloses del valor razonable de los instrumentos financieros y de los activos no financieros que se valoran al valor razonable o para los que se desglosa el valor razonable se incluyen en las siguientes notas:

- Estimaciones y juicios contables críticos
- Inversiones en Propiedad, planta y equipo
- Instrumentos financieros (incluyendo los contabilizados a costo amortizado)

El valor razonable es el precio que se recibiría para vender un activo o se pagaría para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de la transacción. El valor razonable está basado en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar;

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos.

El valor razonable de un activo o un pasivo se calcula utilizando las hipótesis que los participantes del mercado utilizarían a la hora de realizar una oferta por ese activo o pasivo, asumiendo que esos participantes de mercado actúan en su propio interés económico.

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

El Grupo TP utiliza las técnicas de valoración apropiadas en las circunstancias y con la suficiente información disponible para el cálculo del valor razonable, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Todos los activos y pasivos para los que se realizan cálculos o desgloses de su valor razonable en los estados financieros están categorizados dentro de la jerarquía de valor razonable que se

describe a continuación, en base a la menor variable que sea significativa para el cálculo del valor razonable en su conjunto:

- Nivel 1- Valores de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2- Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3- Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, no es observable.

Para activos y pasivos que son registrados por su valor razonable en los estados financieros consolidados de forma recurrente, El Grupo TP determina si han existido traspasos entre los distintos niveles de jerarquía mediante una revisión de su categorización (basada en la variable de menor nivel que es significativa para el cálculo del valor razonable en su conjunto) al final de cada ejercicio.

Para la valoración de activos y pasivos significativos, tales como inversiones en Propiedad, planta y equipo, activos financieros disponibles para la venta y contraprestaciones contingentes, se utilizan valuadores externos. El criterio de selección considera su conocimiento del mercado, reputación, independencia y su capacidad profesional.

cc. Utilidad (pérdida) integral

La utilidad (pérdida) integral neta del año incluye la pérdida neta del año del Grupo TP y cualquier otro efecto que, debido a normas de contabilidad específicas, es registrado en otras partidas integrales y que no es un incremento, decremento o distribución de capital.

El rubro de utilidad (pérdida) integral incluida en el estado de cambios en el capital contable consolidado es el resultado de la actuación del Grupo TP durante el año.

dd. Utilidad (pérdida) por acción

La utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad (pérdida) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. La utilidad (pérdida) por acción diluida se determina ajustando la utilidad (pérdida) neta y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la entidad para emitir o intercambiar sus propias acciones. La utilidad (pérdida) básica es igual a la utilidad (pérdida) diluida debido a que no existen transacciones que pudieran potencialmente diluir la utilidad (pérdida).

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Los estados financieros condensados consolidados a fechas intermedias ("los estados financieros intermedios"), se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la compañía.

Dichos estados financieros han sido preparados de acuerdo con la norma internacional de contabilidad (NIC) 34 "información financiera a fechas intermedias" y no incluyen toda la información requerida para estados financieros anuales en concordancia con las normas internacionales de información financiera (NIIF).

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Nuevas normas, interpretaciones y modificaciones que entraron en vigor a partir del 1 de enero de 2019.

NIIF 16 Arrendamientos.

La NIIF 16 'Arrendamientos' sustituye a la IAS 17 'Arrendamientos', conjuntamente con tres Interpretaciones (CINIIF 4 'Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento', SIC 15 'Arrendamientos Operativos-Incentivos' y SIC 27 'Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento').

Al inicio de un contrato, el Grupo TP evalúa si el contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

La adopción de esta nueva norma ha dado como resultado que el Grupo TP reconozca un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo por arrendamiento en relación con todos los arrendamientos operativos anteriores, excepto aquellos identificados como de bajo valor o con un plazo de arrendamiento remanente de menos de 12 meses a partir de la fecha de aplicación inicial.

Como arrendatario

Al inicio o al momento de la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, el Grupo TP distribuye la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios independientes relativos. No obstante, en el caso de los arrendamientos de propiedades, el Grupo ha escogido no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar los componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

Posteriormente, el activo por derecho de uso se deprecia usando el método lineal a contar de la fecha de comienzo y hasta el final del plazo del arrendamiento, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo TP al final del plazo del arrendamiento o que el costo del activo por derecho de uso refleje que el Grupo TP va a ejercer una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de las propiedades y equipos. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por las pérdidas por deterioro del valor, si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en la fecha de comienzo, descontado usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no pudiera determinarse fácilmente, la tasa incremental por préstamos del Grupo TP. Por lo general, el Grupo TP usa su tasa incremental por préstamos como tasa de descuento.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento incluyen lo siguiente:

- pagos fijos, incluyendo los pagos en esencia fijos;
- pagos por arrendamiento variables, que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de comienzo;
- importes que espera pagar el arrendatario como garantías de valor residual; y el precio de ejercicio de una opción de compra si el Grupo TP está razonablemente seguro de ejercer esa opción, los pagos por arrendamiento en un período de renovación opcional si el Grupo tiene certeza razonable de ejercer una opción de extensión, y pagos por penalizaciones derivadas de la terminación anticipada del arrendamiento a menos que el Grupo tenga certeza razonable de no terminar el arrendamiento anticipadamente.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo. Se realiza una nueva medición cuando existe un cambio en los pagos por arrendamiento futuros producto de un cambio en un índice o tasa, si existe un cambio en la estimación del Grupo TP del importe que se espera pagar bajo una garantía de valor residual, si el Grupo TP cambia su

evaluación de si ejercerá o no una opción de compra, ampliación o terminación, o si existe un pago por arrendamiento fijo en esencia que haya sido modificado.

Para la adopción de la nueva norma se ha aplicado utilizando el método retrospectivo modificado. Los periodos anteriores no se han reformulado.

Para los contratos vigentes en la fecha de aplicación inicial, el Grupo TP ha elegido aplicar la definición de arrendamiento de la NIC 17 y la CINIIF 4 y no ha aplicado la NIIF 16 a los acuerdos o contratos que no se habían identificado previamente como arrendamiento de acuerdo con la NIC 17 y la CINIIF 4.

El Grupo TP ha elegido no incluir los costos directos iniciales en la medición del activo por derecho de uso para los arrendamientos operativos existentes en la fecha de aplicación inicial de la NIIF 16, la cual corresponde al 1 de enero de 2019. A dicha fecha, el Grupo TP también ha elegido medir los activos por derecho de uso por un importe igual al pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago anticipado o devengado que existían a la fecha de transición.

En la transición, para los arrendamientos que se contabilizaron, previamente, como operativos con un plazo de arrendamiento restante de menos de doce meses y para los arrendamientos de bajo valor, el Grupo TP ha aplicado las exenciones opcionales de no reconocer los activos por derecho de uso, sino contabilizar el gasto de arrendamiento en línea recta durante el plazo restante.

Para aquellos arrendamientos clasificados previamente como arrendamientos financieros, el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento se medirán en la fecha de aplicación inicial a los mismos importes bajo la NIC 17, inmediatamente antes de la fecha de la aplicación inicial.

En la transición a la NIIF 16, la tasa promedio ponderada incremental de los préstamos aplicada a los pasivos por arrendamientos reconocidos bajo la NIIF 16 fue del 11.2%.

El Grupo TP se ha beneficiado del uso de la experiencia previa para determinar el plazo del arrendamiento al considerar las opciones para extender y dar por terminados los contratos de arrendamiento.

Otras modificaciones, interpretaciones y mejoras a las normas ya existentes, efectivas a partir de 2019 o en años posteriores, que podrían ser aplicables al Grupo TP son:

- Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2015-2017;
- Características de prepagos con compensación negativa (Modificaciones a la NIIF 9);
- Inversiones a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos (Modificaciones a la NIC 28);
- Modificación, reducción o liquidación del plan (Modificaciones a la NIC 19);
- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de impuesto a las ganancias.

Estas modificaciones, interpretaciones y mejoras a las normas ya existentes no significan cambios en las políticas contables y no tienen un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo TP.

Las Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2015-2017, publicadas en junio de 2018, establecen modificaciones a ciertas normas vigentes; los temas tratados por dichas modificaciones son como sigue:

Norma	Mejoras anuales	Objeto de la modificación
NIIF 3	Combinaciones de negocios	Las participaciones mantenidas previamente en una operación conjunta se deben medir a su valor razonable cuando la entidad obtiene el control del negocio.
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	Las participaciones mantenidas previamente en una operación conjunta no deben volverse a medir a valor razonable cuando la entidad obtiene el control conjunto del negocio.
NIC 12	Impuestos a la utilidad	Tratamiento de las consecuencias fiscales de un dividendo.
NIC 23	Costos por préstamos	Se considera parte de los costos por préstamos cualquier costo por intereses originalmente incurridos para desarrollar un activo calificado, cuando sustancialmente todas las actividades necesarias para preparar el activo para su uso o venta se hayan completado.

Asimismo, una serie de nuevas normas son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019 y su aplicación anticipada está permitida; sin embargo, las normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo TP en la preparación de estos estados financieros consolidados.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---
